

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Минцаев Марсель Шагалович

Должность: Ректор

Дата подписания: 18.09.2023 11:07:05

Уникальный программный ключ:

236bcc35c296f119d6aafdc22836621d0528bc67971a80893a5823f7a4904cc

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГРОЗНЕНСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ АКАДЕМИКА М.Д.МИЛЛИОНЩИКОВА»**

Информационное право и юриспруденция

УТВЕРЖДЕН
на заседании кафедры
«_02_» ____09____ 2023 г., протокол №_1__
Заведующий кафедрой



М. А. Абдыкадырова
(подпись)

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

«Правила ИНКОТЕРМС»

Специальность

30.05.02 Таможенное дело

Специализация

«Таможенное дело»

Квалификация выпускника

Специалист таможенного дела



Составитель _____ Ж. А. Салгириева

Грозный – 2023

ПАСПОРТ
ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

Правила ИНКОТЕРМС
(наименование дисциплины)

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
Модуль 1 «ИНКОТЕРМС-2020: цели, сфера применения, структура, значение в реализации внешнеторговых сделок»			
1.1	ИНКОТЕРМС-2020: общая характеристика	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
1.2	Внешнеторговые операции: сущность, виды, этапы проведения	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
1.3	Международный (внешнеторговый) контракт купли-продажи товаров	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
1.4	Применение ИНКОТЕРМС в международной торговле	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
Модуль 2 «Характеристика отдельных базисных условий поставки товаров ИНКОТЕРМС-2020»			
2.1	Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории E (отгрузка)	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
2.2	Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории F (основная перевозка не оплачена продавцом)	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
2.3	Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории C (основная перевозка оплачена продавцом)	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
2.4	Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории D (доставка)	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат
2.5	Роль базисных условий поставок ИНКОТЕРМС-2020 при определении и контроле таможенной стоимости товаров	ПК-10, ПК-13	Опрос, тестовые, контрольные и ситуационные задания, доклад, реферат

ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	<i>Устный опрос</i>	Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное (практическое) занятие в виде опроса тем, заданных преподавателем обучающимся.	Вопросы по темам / разделам дисциплины
2	<i>Тесты</i>	Средство проверки полученных знаний по пройденным темам или разделам учебной дисциплины.	Комплект тестовых заданий по вариантам
3	<i>Контрольные задания</i>	Средство проверки полученных знаний по пройденным темам или разделам учебной дисциплины.	Комплект заданий
4	<i>Ситуационные задания</i>	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают смыслить реальную профессиональную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Комплект заданий
	<i>Кейс-задачи</i>	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают смыслить реальную профессиональную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Комплект задач
5	<i>Реферат</i>	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление по решению определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы.	Темы рефератов
6	Доклад	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление. По решению определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы	Темы докладов
7	<i>Экзамен</i>	Итоговая форма оценки знаний	Вопросы к экзамену, комплект экзаменационных билетов

ВОПРОСЫ ДЛЯ УСТНОГО ОПРОСА ОБУЧАЮЩИХСЯ (НА ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЯХ)

Модуль 1 «ИНКОТЕРМС-2020: цели, сфера применения, структура, значение в реализации внешнеторговых сделок»

Тема 1.1

ИНКОТЕРМС-2020: общая характеристика

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Понятие «Правила ИНКОТЕРМС».
2. Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура. Основные термины и понятия, используемые в документе.
3. Распределение базисных условий поставки по двум группам и четырём категориям.
4. Типовая структура правил применения торгового термина ИНКОТЕРМС.
5. Основные различия между вариантами правил ИНКОТЕРМС 2010 и 2020 года.
6. Правила ИНКОТЕРМС и договор перевозки. Базисы поставки по ИНКОТЕРМС-2020 и преимущественные виды транспорта.
7. Правила Инкотермс и страхование и особенности международных расчётов.
8. Правила ИНКОТЕРМС и электронная торговля.

Тема 1.2

Внешнеторговые операции: сущность, виды, этапы проведения

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Внешнеэкономическая деятельность: основные виды и формы реализации.
2. Объекты и субъекты ВЭД и их классификация.
3. Соотношение понятий «внешнеторговая операция» и «внешнеторговая сделка».
4. Основные виды и этапы проведения внешнеторговой операции.
5. Документальное оформление внешнеторговых операций.
6. Международная классификация внешнеторговых документов по группам.
7. Содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов.
8. Товаросопроводительные и товарораспорядительные документы.
9. Признаки и функции внешнеторгового договора

Тема 1.3

Международный (внешнеторговый) контракт купли-продажи товаров

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Правовое регулирование заключения международной коммерческой сделки.
2. Контракт международной купли-продажи товаров как базовый документ во внешнеторговой деятельности.
3. Виды внешнеторговых контрактов. Условия внешнеторговых контрактов и их классификация.
4. Типовые контракты в международной торговле.
5. Контракт и связанные с ним документы.
6. Техническая документация.
7. Транспортные и коммерческие документы.
9. Документы по поставке и приемке товара.

Тема 1.4

Применение ИНКОТЕРМС в международной торговле

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Обычай в системе источников правового регулирования предпринимательских отношений.
2. Международная торговая палата (МТП) и унификация базисных условий поставки.
3. Правовая природа Инкотермс.
4. Правила ИНКОТЕРМС и договорная практика.

5. Инкотермс 2020 Международной торговой палаты (ИСС) как глобально признанный официальный стандарт.
6. Правила ИСС для использования торговых терминов в национальной и международной торговле.
7. Распределение терминов Инкотермс 2020 по категориям: E, F, C, D.

КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ К (МОДУЛЮ 1)

Кейс: Сделка между резидентами РФ по покупке иностранных (не растаможенных) товаров на территории РФ. Суть вопроса: Фирма резидент РФ (далее Дистрибьютер) получили запрос от клиента, также резидента РФ (далее Покупатель) на поставку оборудования из Польши на условиях СРТ (Мурманск). Далее Дистрибьютер предоставил свое коммерческое предложение на условиях СРТ (Мурманск), которое затем было акцептовано Покупателем также на условиях СРТ (Мурманск), на что имеется официальное письмо. Затем между ними был заключен договор, особенностью которого является следующая структура: договорные документы Покупателя состоят из:

1) Генерального соглашения, которое заключается на один год и содержит в себе все возможные условия поставки, оплаты и т.д. Так как Дистрибьютер - крупная компания и это Генеральное соглашение разработано для всех клиентов (поставщиков оборудования, подрядчиков и т.д.).

2) Договора поставки, в котором указаны только условия поставки - в нашем случае это франко-станция отправления (Милашевичи, Польша) – этот же момент - переход права собственности. Также в этом договоре поставки указано, что входит в цену товара:

- а) цена провозной платы до Мурманска,
- б) дополнительные транспортные расходы, связанные с доставкой,
- в) стоимость тары,
- г) стоимость упаковки.

Проблема заключается в следующем (по мнению Дистрибьютера): Покупатель считает, что Дистрибьютер должен выполнить для него таможенную очистку товара. Хотя ни один из терминов Инкотермс, используемых нами при переписке и в договоре поставки не предполагает обязанности Дистрибьютер, т.е. нас, осуществлять растаможку.

Аргумент, который Покупатель приводит в свою пользу, является пунктом в Генеральном соглашении, в котором содержится список документов, которые Дистрибьютер обязан предоставить вместе с товаром.

В этом пункте помимо массы всевозможных относящихся к поставке документов и не относящихся к ней, содержится грузовая таможенная декларация с отметкой таможенного органа - выпуск разрешен.

Дистрибьютер же считает, что, во-первых, цена товара не содержит в себе расходы на оплату таможенной пошлины и НДС, во-вторых, Дистрибьютер не имеет возможности растаможить товар, т.к. как указано выше, переход права собственности к Покупателю происходит на станции отправления (Польша).

Как выход из сложившейся ситуации, Дистрибьютер предлагает Покупателю варианты решения: - заключение дополнительного соглашения к договору с изменением стоимости оборудования (с учетом ставки таможенной пошлины и НДС) - Покупателя это не устраивает; - заключение отдельного договора на услуги импортного оформления товара - Покупателя это также не устраивает; - Покупатель занимается растаможиванием груза сам, но по мнению Покупателя это законодательно невозможно (при этом ссылки на законодательство не сообщаются).

Вопрос: осуществим ли третий вариант для Покупателя (самостоятельная растаможка) и какой алгоритм действий и какие документы ему потребуются? И вообще два резидента РФ могут осуществлять поставку товара на условиях СРТ друг другу?

Разбор ситуации: Новая редакция Инкотермс 2020 допускает применение базисных условий поставки как при международных, так и при внутренних сделках.

В данной ситуации имеет место сделка между резидентами РФ, но при этом товар находится за рубежом, и он должен быть поставлен в РФ на условиях СРТ. Кто в данной ситуации должен выступить декларантом этого товара?

В соответствии со ст.186 Таможенного кодекса ЕАЭС декларантом может быть только участник внешнеэкономической сделки. Так как сделка между резидентами РФ не является внешнеэкономической, то ни продавец, ни покупатель не могут быть декларантами этого товара. А это значит, что продавец должен поставить уже растаможенный товар. Так как товар приобретается у зарубежного продавца, то российская компания Дистрибьютер, являясь участником внешнеэкономической сделки, может и должна выступить декларантом, растаможить этот товар и продать его российскому Покупателю уже растаможенным.

Таможенное законодательство не устанавливает для декларанта каких-либо ограничений в отношении права собственности на декларируемый товар. Другими словами, товар может быть собственностью декларанта, а может и не быть – главное, это чтобы декларант был стороной внешнеэкономической сделки.

Таким образом, в данной ситуации нельзя ориентироваться только на условия Инкотермс, а следует обязательно учитывать требования таможенного законодательства. В новом таможенном кодексе ЕАЭС расширено понятие декларанта и в подобного рода ситуации российский покупатель уже сможет выступить декларантом и растаможить иностранный товар.

Ст. 83 ТК ЕАЭС. Декларант

1. Декларантами товаров, помещаемых под таможенные процедуры, могут выступать:

1) лицо государства-члена:

- являющееся стороной сделки с иностранным лицом, на основании которой товары перемещаются через таможенную границу Союза;

- от имени и (или) по поручению которого заключена сделка, указанная в абзаце втором настоящего подпункта;

- имеющее право владения, пользования и (или) распоряжения товарами, – если товары перемещаются через таможенную границу Союза не в рамках сделки, одной из сторон которой является иностранное лицо;

- являющееся стороной сделки, заключенной с иностранным лицом или с лицом государства-члена в отношении иностранных товаров, находящихся на таможенной территории Союза;

- являющееся экспедитором – при заявлении таможенной процедуры таможенного транзита. Это нововведение позволит без проблем реализовать и похожую сделку в рамках ЕАЭС. По которой казахстанский Покупатель может растаможить купленный у российского Продавца товар, доставленный в Казахстан из Германии.

Вопросы и практические задания

1. При использовании какого термина Инкотермс-2020 в качестве базиса цены контрактная цена будет максимальной?

2. При использовании какого термина Инкотермс-2020 в качестве базиса цены контрактная цена будет минимальной?

3. Задание 1. Определите цену внешнеторгового контракта на поставку минеральной воды из г. Железноводск (Россия) в г. Александрия (Египет) на основе базиса цены FOB порт Новороссийск. Предмет контракта 5 контейнеров минеральной воды «Заповедник». Стоимость 1 контейнера воды 430 евро. Стоимость погрузочных работ и доставки товара с завода в городе Железноводск до порта отгрузки Новороссийск 15 000 рублей. Стоимость погрузочных работ в порту Новороссийск составляет 2300 рублей за контейнер. Расчетный курс евро – 41,34 рубля за евро.

4. Почему контрактная цена является основой для определения таможенной стоимости?

5. Какие условия контракта могут влиять на величину таможенной стоимости товара при ее определении?

6. Задание 2. Согласно данным внешнеторгового контракта партия оптико-механического оборудования доставлена воздушным транспортом из Мадрида в Волгоград на условиях поставки СІР. Размер партии – 120 упаковок.

Цена одной упаковки – 100 \$. Транспортные издержки: упаковка, обеспечивающая безопасность перевозки всей партии, – 233 \$; авиаперевозка из аэропорта отправления в аэропорт назначения – 15000 \$; страхование – 1595 \$. Рассчитайте таможенную стоимость.

7. Задание 3. Поставляется по договору купли-продажи оборудование для обработки кожи из Китая на условиях поставки FCA Шидао. Размер партии – 5500 кг. Стоимость одного килограмма оборудования – 560 Евро. Помимо необходимых для подтверждения цены сделки документов, импортер предоставил в таможенный орган транспортный документ, содержащий стоимость перевозки из порта отправления в порт назначения, – 12270 долл. США и стоимость специальной упаковки – 590 долл. США; страховой полис в соответствии с которым стоимость страхования перевозки составила – 2605 долл. США; таможенную декларацию страны экспортера, в соответствии с которой был уплачен сбор за таможенное оформление в размере 1190 юаней. Определите таможенную стоимость в рублях. Курс евро – 58 руб./евро. Курс доллара – 46 руб./долл. США. Курс юаня – 9 руб./юань.

8. Как влияет на процесс определения таможенной стоимости несоответствие количества и качества отгруженного товара условиям контракта с учетом базиса поставки? 6. Всегда ли отгруженный вес товара соответствует выгруженному весу товара?

9. Назовите наиболее распространенные виды скидок во внешней торговле.

10. В каких случаях скидки учитываются при определении таможенной стоимости?

11. Задание 4. Импортируется партия товара по договору поставки по заказу покупателя. В условиях договора прописано, что стоимость единицы товара составляет 10 евро. При заказе товара в количестве более 10 000 ед. продавец предоставляет скидку с цены в размере 15% (размер скидки соответствует общепринятому в данной отрасли). При таможенном оформлении декларант предоставил в таможенный орган: Договор поставки, Заказ на партию товара в 11 000 ед., Счет-фактуру, в которой указана общая стоимость партии в количестве 11 000 – 110 000 евро, сумма скидки 16 500 евро, сумма к оплате покупателем 93 500 евро. Будет ли учтена эта скидка при определении таможенной стоимости? Поясните свой ответ.

СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДАНИЯ

Примеры заданий по дисциплине

Задание 1: необходимо по характеристике и по категории определить какой термин Инкотермс 2020 должен быть на месте многоточия. Расшифровка терминов представлена в таблице правил Инкотермс 2020:

Термин категории E (отгрузка)	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: предоставить товар. Покупатель обязан: выполнить экспортное, импортное таможенное оформление и доставить товар. Риски переходят в момент передачи товара на складе продавца.
Термины категории F (основная перевозка не оплачена продавцом)	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и отгрузить товар перевозчику, назначенному покупателем. Покупатель обязан: доставить товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в момент передачи перевозчику на складе продавца.
	...	морские и внутренние водные перевозки	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и разместить товар в порту отгрузки вдоль борта судна указанного покупателем. Покупатель обязан: доставить товар в порт разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в порту в момент размещения товара вдоль борта судна.
	...	морские и внутренние водные перевозки	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и разместить товар в порту отгрузки на борту судна указанного покупателем. Покупатель обязан: доставить товар в порт разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в порту с момента полной погрузки на борт судна.
	...	морские и внутренние водные перевозки	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, погрузить товар на борта судна и доставить в порт разгрузки. Покупатель обязан: принять товар в порту разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в порту отгрузки с момента полной погрузки на борт судна.
	...	морские и внутренние водные перевозки	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, застраховать, погрузить товар на борта судна и доставить в порт разгрузки. Покупатель обязан: принять товар в порту разгрузки, а также выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в порту отгрузки с момента полной погрузки на борт судна.
	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, застраховать и доставить груз в согласованное место назначения. Покупатель обязан: принять товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в

Термины категории С (основная перевозка оплачена продавцом)			момент передачи перевозчику на складе продавца.
	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и доставить груз в согласованное место назначения. Покупатель обязан: принять товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в момент передачи перевозчику на складе продавца.
Термины категории D (доставка)	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и доставить груз до места выгрузки. Покупатель обязан: принять товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в указанном месте выгрузки.
	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление и доставить груз до согласованного пункта назначения. Покупатель обязан: принять товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в пункте назначения.
	...	любые виды транспорта	Продавец обязан: выполнить экспортное таможенное оформление, доставить груз до согласованного места назначения и выполнить импортное таможенное оформление с уплатой пошлин. Покупатель обязан: принять товар. Риски переходят в месте назначения.

Контрольные задания

1. Ознакомление с основными нормативными документами, регламентирующими международные перевозки.
2. Планирование международной перевозки.
3. Зоны ответственности продавца по условиям поставок Инкотермс-2020.
4. Сравнение статей Устава железнодорожного транспорта Российской Федерации со статьями Соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении.
5. Правила оформления перевозочных документов в соответствии с требованиями СМГС.
6. Общие положения и отличия Соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении и Конвенции о международных перевозках по железной дороге.
7. Определение провозной платы по Международному железнодорожному транзит - ному тарифу.
8. Оформление несохранной перевозки.
9. Технология передачи грузов и вагонов на пограничных станциях.
10. Зона действия Международного транзитного тарифа.
11. Зона действия Единого транзитного тарифа.
12. Коносамент и использование средств компьютерной связи (EDI).
13. Тарифы, используемые при международных железнодорожных перевозках.
14. Порядок оплаты провозных платежей при международных железнодорожных перевозках.
15. Международные перевозки и современный транспортный рынок.
16. Технология подачи и регистрации декларации на товары с использованием Единой автоматизированной информационной системы таможенных органов.
17. Порядок предварительного информирования о товарах, перемещаемых различными видами транспорта.
18. Транзитная декларация: сроки подачи и регистрации. Сведения, указываемые в транзитной декларации. Документы, предоставляемые при декларировании таможенного транзита.

19. Особенности декларирования таможенного транзита при оформлении Сертификата обеспечения уплаты таможенных платежей.
20. Эксперимент по внедрению электронного декларирования таможенного транзита. Международный опыт декларирования таможенного транзита.
21. Положения Таможенного Кодекса ЕАЭС, регулирующие порядок декларирования таможенного транзита.
22. Одновидовые (униmodalные) и многовидовые (мультиmodalные или интерmodalные) международные перевозки.
23. Методы оптимизации транспортных процессов. Терминальная система доставки грузов в международном сообщении.
24. Информационные технологии на электронных системах обмена данными (ЭОД). Решаемые задачи. Инфраструктура системы ЭОД.
25. Информационная система DISK. Информационная система Infointer ИНТЕР.

Тематика реферата

1. Базисные условия поставок Инкотермс-2020.
2. Транспортные условия контрактов в международной торговле.
3. Соглашения о международных железнодорожных сообщениях РФ.
4. Меры, применяемые при выявлении таможенных правонарушений.
5. Документы и сведения, необходимые для таможенного контроля. Сроки проверки ГТД, документов и досмотра товаров.
6. Таможенный перевозчик, его обязанности, ответственность и взаимоотношения со сторонами.
7. Транзит товаров. Особенности транзита товаров по территории стран ЕАЭС.
8. Порядок таможенного оформления транзитных грузов, перевозимых железнодорожным транспортом.
9. Назначение пограничных станций.
10. Классификация пограничных станций.
11. Тарифы, применяемые для расчета ставок за транзитные перевозки грузов
12. Технология работы перегрузочных пограничных станций с поездами, прибывающими из-за границы.
13. Международные воздушные и автомобильные перевозки
14. Направления развития международных транспортных операций.
15. Международные конвенции и направления их совершенствования для повышения эффективности реализации мультиmodalных перевозок.

Задания для практических заданий

Модуль 2 «Характеристика отдельных базисных условий поставки товаров ИНКОТЕРМС-2020»

Тема 2.1 Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории E (отгрузка)

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Базис поставки EXW (Ex Works, Франко завод): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки EXW (на условном примере).
3. Поставка EXW (Франко завод): понятие, пояснение, обязанности сторон, нюансы.
4. Обязанности продавца: общие обязанности продавца; лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности; договоры перевозки и страхования, поставка; переход рисков; распределение расходов; извещения покупателю; документ поставки; проверка, упаковка, маркировка; содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы.
5. Обязанности покупателя: общие обязанности покупателя; лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности; договоры перевозки и страхования; принятие

поставки; переход рисков; распределение расходов; извещение продавцу; доказательство поставки; инспектирование товара; содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы.

Кейс «БЕДА ПРИ ПОГРУЗКЕ: КТО ВИНОВАТ?»

1. Ситуация.

Российский производитель и дистрибьютор коммерческого и промышленного холодильного оборудования заключил контракты на поставку товаров (витрины для демонстрации, кратковременного хранения и продажи продуктов, холодильные горки и бонеты, морозильные шкафы) в страны ЕАЭС: Казахстан, Армению и Киргизию.

Отсутствие необходимости совершения таможенных операций и долгая коммерческая практика компании сыграли свою роль при выборе торгового термина Инкотермс - стороны согласовали поставку на условиях EXW - Волжск (республика Марий Эл).

Товар был упакован в противоударную заводскую упаковку, а именно в специальную коробку из пенопласта, которая защищает покрытие холодильника и углы от повреждений. Дополнительно была использована защитная пленка на дверцах и деталях, транспортные распорки и приспособления для фиксации компрессора для смягчения возможных ударов и вибрации при транспортировке.

2. Проблема.

В соответствии с выбранными условиями (термином) в обязанности продавца входит предоставление товара покупателю в согласованном месте, и после согласования даты отгрузки покупатель предоставил транспортное средство для вывоза товара, но не предусмотрел необходимость погрузки товара в транспортное средство, рассчитывая на технические возможности продавца.

Продавец, располагая погрузо-разгрузочной техникой, осуществил погрузку товара в транспортное средство покупателя. Но в момент погрузки две коробки упали, произошло видимое повреждение внешней упаковки. После технического обследования было установлено также и повреждение товара. Покупатель отказался принимать повреждённый товар, мотивируя тем, что погрузка была осуществлена силами продавца и по отдельному счету оплачена покупателем.

3. Задача.

1) Была ли в данной ситуации ошибка продавца? В какой момент риски перешли с продавца на покупателя? Нужно ли это дополнительно оформлять документально?

2) Насколько прав покупатель, отказывающийся принять повреждённый товар?

3) Как бы вы поступили в аналогичной ситуации: в роли продавца и в роли покупателя?

4. Решение.

При выборе условия (термина) поставки продавец и покупатель должны хорошо понимать, какие обязанности, расходы и риски возникают при выполнении контрактных условий. Выбор условия EXW налагает на продавца обязанность осуществить поставку товара в распоряжение покупателя в согласованном месте.

В соответствии с пунктом А2 «Поставка» в обязанности продавца не входит погрузка товара на транспортное средство, и риски (пункт А3) переходят на покупателя с момента его поставки в соответствии с пунктом А2. Покупатель в соответствии с пунктом Б6 обязан предоставить продавцу соответствующее доказательство принятия поставки. То есть до начала погрузки товара необходимо оформить документ принятия поставки, например, акт приема-передачи товара.

Оплата расходов продавца на погрузку товара не снимает риск утраты или повреждения товара после осуществления поставки. Однако, как уже отмечалось, Правила Инкотермс носят статус торгового обычая и применяются только в том случае, если были инкорпорированы в условия контракта.

В целях минимизации рисков Продавца при осуществлении погрузки по просьбе Покупателя (с оплатой или без оплаты услуг Продавца) целесообразно зафиксировать в контракте переход рисков.

Примерная формулировка: «Товар поставляется на условиях EXW (поименованный пункт), с погрузкой на транспортное средство Покупателя, за счет и на риск Покупателя». Если Покупатель стремится избежать какого-либо риска во время погрузки товара в помещениях Продавца, сторонам следует рассмотреть возможность выбора термина FCA.

Для наглядной демонстрации влияния терминов поставки Инкотермс на формирование таможенной стоимости рассмотрим следующий пример: Российская фирма А заключила с китайским производителем. К договор международной купли-продажи оборудования. Стоимость сделки составляет 85000 долларов США. Упаковка оборудования стоит 350 долларов США.

Стоимость доставки от продавца до склада покупателя составляет 4000 долларов США, в том числе по территории РФ — 80000 рублей.

Расходы на погрузку до границы РФ составляют 1700 долларов США, а на территории РФ — 30000 рублей.

Расходы на разгрузку на территории РФ — 150000 рублей. Экспортное оформление 5400 долларов США.

Расходы на страхование составляют 1500 евро.

Курс доллара — 80 рублей, евро — 95 рублей.

Рассчитаем таможенные стоимости при различных условиях поставки и сравним её. EXW-Гонконг: Таможенная стоимость = стоимость сделки + погрузка + экспортное оформление + перевозка до границы ЕАЭС (с вычетом стоимости перевозки по территории ЕАЭС) + страхование. Итак, таможенная стоимость (EXW-Гонконг) = $85\ 000 \cdot 80 + 1\ 700 \cdot 80 + 5\ 400 \cdot 80 + (4\ 000 \cdot 80 - 80\ 000) + 1\ 500 \cdot 95 = 6\ 800\ 000 + 136\ 000 + 432\ 000 + 240\ 000 + 142\ 500 = 7\ 608\ 000$ рублей. CIF-Москва:

Таможенная стоимость = стоимость сделки — перевозка по территории ЕАЭС
Таможенная стоимость (CIF-Москва) = $85\ 000 \cdot 80 - 80\ 000 = 6\ 720\ 000$ рублей. Таким образом, разница таможенной стоимости при различных условиях поставки составляет 888 000 рублей. Сторонам договора необходимо внимательно относиться к выбору базисных условий поставки Инкотермс.

В случае выбора условий поставки, при которых покупатель берёт на себя организацию перевозки товара, его страхование и так далее, он может уменьшить свои затраты путем оптимизации логистического маршрута. Однако важно помнить, что при таможенном оформлении необходимо будет документально подтвердить таможенную стоимость сделки и её составляющие.

Тема 2.2 Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории F (основная перевозка не оплачена продавцом)

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Базис поставки FCA (Free Carrier, Франко перевозчик): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки FCA (на условном примере).

2. Базис поставки FAS (Free Alongside Ship, свободно вдоль борта судна): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки FAS (на условном примере).

3. Базис поставки FOB (Free on Board, свободно на борту): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки FOB (на условном примере).

Кейс «ТОВАР: ЗАГРУЗКА И ОФОРМЛЕНИЕ»

1. Ситуация

Российский производитель и дистрибьютор сейфов, металлической офисной, медицинской и производственной мебели, металлических дверей, автоматических систем хранения и электронных замков с местонахождением в г. Москве после долгого согласования условий поставки товара посчитал, что самым целесообразным для него будет вариант с

использованием правила Инкотермс FCA - Липецк (Инкотермс 2020), и заключил договор с литовской компанией на таких условиях на поставку металлических дверей.

При выборе условий поставки компания исходила из того, что двери производятся из различных материалов, но даже самые высококачественные модели нуждаются в надлежащей защите от механических повреждений, а также от воздействия окружающей среды. Поэтому такие конструкции требуют использования специальных креплений, аккуратной установки в грузовом отделении транспортного средства, чтобы не допустить их повреждения.

При перевозке подвижные и разборные детали упаковывают отдельно. Само полотно надежно фиксируется в кузове. Двери устанавливают либо блоками, либо по одной на специальные рамы или пирамиды.

Транспортировать их можно только на абсолютно ровных поверхностях, которые не имеют выступов. Рядом с полотном не должно находиться острых предметов. В противном случае есть риск повреждения упаковки и самой двери, поскольку даже самые качественные и прочные упаковочные материалы не могут защитить конструкцию от падения или сильных ударов.

Особые требования выдвигаются и к водителю. Опытный специалист знает, как правильно управлять грузовым авто во время перевозки дверей. Особенно это касается хрупких моделей со вставками из стекла. Во время движения соблюдаются все меры предосторожности: исключены резкие торможения, повороты и так далее.

Важно учитывать, что после доставки и выгрузки дверей в помещении, если речь идет о деревянных конструкциях, необходимо оставить их на сутки. Это нужно для того, чтобы материал адаптировался к комнатной температуре и относительной влажности воздуха. Такая мера необходима для предотвращения деформации двери.

Тот факт, что в обязанности продавца не будет входить организация перевозки товара, и, соответственно, не возникнет риск утраты, повреждения товара в процессе его перевозки или нарушений срока поставки в результате некорректно организованной перевозки товара, позволит выполнить условия контракта.

1. Ситуация

Литовская компания-покупатель представила для погрузки товара два транспортных средства. В соответствии с условиями договора товар должен быть загружен и отправлен в течение 48 часов с момента представления транспортного средства. В случае неотправки товара в указанное время риск простоя транспортного средства будет возложен на продавца товара.

2. Проблема

В соответствии с выбранными условиями поставки в обязанности продавца входит погрузка товара в предоставленное покупателем транспортное средство, а также производство таможенных формальностей на вывоз (экспортная очистка).

Товар был загружен в два транспортных средства на предприятии Продавца, и одновременно им подана одна таможенная декларация с помещением товара под таможенную процедуру экспорта.

При осуществлении экспортной таможенной очистки возникла необходимость проведения таможенного контроля (таможенный досмотр). Транспортные средства были представлены в зону таможенного контроля для проведения таможенного досмотра. Срок выпуска товаров был продлен на 10 рабочих дней.

После завершения таможенного досмотра и выпуска товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой был осуществлен вывоз товара. В связи с нарушением срока отгрузки товара и возникновением непредвиденных расходов покупатель товара был вынужден оплатить услуги номинированного им перевозчика. Но так как, по его мнению, нарушение сроков произошло по вине продавца, он перевыставил счета за нарушение срока загрузки товара и простой транспортных средств продавцу. Кроме того, возник спор о нарушении сроков поставки товаров, предусмотренных контрактом, и покупатель потребовал компенсации за просрочку поставки товаров.

Продавец, в свою очередь, помимо понесенных расходов, связанных с проведением грузовых операций в отношении товара, находящегося в двух транспортных средствах, был

вынужден также оплатить и услуги склада временного хранения, на территории которого был размещен товар во время проведения таможенного контроля.

3. Задача

1) Была ли в данной ситуации ошибка продавца?
2) Насколько прав покупатель, перевыставляющий в адрес продавца счета за нарушение срока отгрузки и простой транспортных средств, ведь рассматриваемая ситуация стала результатом применения таможенного контроля государственных органов?

3) Как бы вы поступили в аналогичной ситуации: на этапе подписания контракта, на этапе отправки товара, на этапе прохождения таможенного контроля, на завершающем этапе?

4. Решение.

При выборе условия поставки продавец и покупатель должны хорошо понимать, какие обязанности, расходы и риски возникают при выполнении контрактных условий. Выбор условия FCA налагает на продавца обязанность осуществить отгрузку (поставку) товара в номинированное покупателем транспортное средство, а также осуществить экспортную таможенную очистку.

В данном случае, в связи с возникновением необходимости таможенного контроля (в форме таможенного досмотра), необходимо рассчитать стоимость услуг по выгрузке и хранению товара на складе временного хранения и соотнести ее с расходами по простым транспортным средствам.

Риск использования нескольких транспортных средств путем объединения их при таможенном декларировании может повлечь необходимость одновременного совершения таможенных операций в отношении всех транспортных средств. В данном случае целесообразней было осуществлять таможенные операции по каждому транспортному средству, тем более что при дальнейшей транспортировке не будет возникать зависимость от совместного прохождения иных видов государственного контроля как при вывозе, так и при ввозе товара.

Так как условиями договора предусмотрен установленный срок для погрузки, то перевыставление счета покупателем продавцу правильно.

Совершение таможенных операций путем объединения нескольких транспортных средств в одну таможенную декларацию (при условии, что товар является предметом одной сделки) допустимо, однако создает риск увеличения объема работы, так как таможенный контроль применяется к совершению определенного юридического действия, в данном случае к таможенной декларации.

Соотношение расходов на хранение товаров и расходов за простые транспортные средства позволяет (в случае превышения сроков оформления) осуществить выгрузку товара (тем более, что из-за таможенного контроля товар был выгружен на склад временного хранения) и договориться с покупателем о представлении иного транспортного средства.

Кейс «УСЛОВИЯ FCA С ДОВОЗОМ»

1. Ситуация

Российская компания А, находящаяся в г. Москве, заключила договор на поставку бакалейных товаров (растительное масло, крупы в пакетиках) в Китай, с компанией В.

В качестве условия поставки сторонами было согласовано использование термина FCA - Ногинск. Для уточнения места поставки был выбран консолидационный склад в Московской области, в г. Ногинске, на который иностранный покупатель планировал осуществить загрузку еще одной части груза.

В целях расширения своего рынка сбыта и необходимости привлечения новых покупателей российский продавец согласился довести свою продукцию до указанного склада. В соответствии с достигнутыми договоренностями российский продавец поставил партию на консолидационный склад в г. Ногинске, проинформировав Покупателя о времени прибытия и номере транспортного средства.

2. Проблема

Прибыв в согласованное место поставки, Перевозчик Продавца столкнулся с невозможностью передать товар Покупателю. Представитель Покупателя отказался принять груз, находящийся в транспортном средстве Продавца, требуя, чтобы была осуществлена

выгрузка товара на консолидационный склад, так как транспортное средство, которое будет осуществлять международную перевозку, еще не прибыло.

3. Задача

1) Должен ли был Продавец соглашаться на осуществление довоза товара до консолидационного склада в г. Ногинске, или он должен был отгрузить товар со своего склада?

2) При осуществлении довоза товара в какой момент считается, что продавец выполнил свои обязанности по поставке товара? Каким документом (документами) это может быть подтверждено?

3) Какие расходы несет при такой схеме поставки товара Покупатель?

4) В какой момент и в каком месте (пункте) риски с продавца переходят на покупателя?

5) Кто, за чей счет и на чьи риски должен осуществлять выгрузку товара с прибывшего транспортного средства? 6) Предложите свой вариант условия поставки и схемы поставки.

4. Решение

Условие (правило) поставки FCA Инкотермс 2020 обязывает продавца осуществить погрузку на транспортное средство, номинированное покупателем. Согласно выбранному условию поставки покупатель должен за свой счет заключить договор перевозки и известить продавца о готовности загрузки товара в поименованном пункте (месте).

Доказательством поставки будет транспортный (или иной) документ, выданный покупателем/перевозчиком по распоряжению покупателя, для продавца. Инкотермс 2020 (публикация ICC 723R) предусматривает, что в тех случаях, когда продавец и покупатель договорились о довозе товара до поименованного места, продавец считается выполнившим условия договора, когда предоставил товар в распоряжение.

Покупателю в прибывшем транспортном средстве, готовом к разгрузке. Риски и расходы с Продавца на Покупателя переходят в момент представления товара в транспортном средстве Продавца. Покупатель несет расходы, связанные с перегрузкой товара в свое транспортное средство или склад, а также риски, которые могут возникнуть в процессе перегрузки товара и его дальнейшего размещения на складе и перемещения.

Соотношение расходов на хранение товаров и расходов за простые транспортные средства позволяет (в случае превышения сроков оформления) осуществить выгрузку товара (тем более, что из-за таможенного контроля товар был выгружен на склад временного хранения) и договориться с покупателем о представлении иного транспортного средства.

Кейс «FAS: кто отвечает за предварительные операции?»

1. Ситуация Российская компания «ABC» заключила контракт с турецким покупателем на поставку товаров. В результате долгого выбора условий поставки в соответствии с Инкотермс было принято решение о выборе условия FAS. При выборе условия стороны исходили из того, что продавец не заинтересован в оказании услуг по перевозке, но готов осуществить таможенную очистку в стране экспорта, в том числе в связи с заинтересованностью в возмещении (подтверждении ставки в 0%) НДС. Исходя из того, что поставка товаров осуществлялась морским транспортом, стороны выбрали условия FAS - порт Таганрог.

2. Проблема В соответствии с выбранным условием, Пункт Б4 «Перевозка», Покупатель обязан за свой счет заключить договор перевозки товара от поименованного порта отгрузки, на основании Пункта Б9 «Распределение расходов» – оплатить все расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А2, за исключением расходов, оплачиваемых продавцом.

Пунктом А2 «Поставка» предусмотрено, что продавец обязан поставить товар либо путем его размещения вдоль борота судна, номинированного покупателем в пункте погрузки, указанном покупателем, в согласованную дату.

При реализации этого условия возникла следующая проблема - сторонами не было предусмотрено в контракте, в чьи обязанности входит прием судна в порту отгрузки (оплата услуг агента, аренда причала, оплата сопутствующих сборов).

В результате порт без заключения договора и оплаты указанных услуг отказался принимать груз под накопление судовой партии. Кроме того, капитан не дал согласия на заход судна в указанный порт в связи с отсутствием у него подтверждения о наличии в порту принимающего судового агента и договора об аренде причала.

Покупатель отказался заключать договор на указанные услуги, мотивируя тем, что они возникают до момента поставки, и оплата этих услуг является обязанностью Продавца.

3. Задача

- 1) Как решить проблему взаимодействия продавца и покупателя на данном этапе?
- 2) Кто прав в данной ситуации - продавец или покупатель?
- 3) Предложите свой вариант решения, выбрав себе роль продавца и покупателя.

4. Решение:

Экспортеру необходимо добиваться четкого отражения в контракте купли-продажи обязанностей, особенно предшествующих собственно факту поставки товара.

Для минимизации указанных рисков необходимо в контракте урегулировать те вопросы, которые остаются за пределами, регулируемые правилами Инкотермс.

В возникшей ситуации для выполнения условия контракта Продавец должен обеспечить поставку товаров вдоль борта судна или предоставить товар, поставленный таким образом (пункт A2 «Поставка»).

Термин FAS (англ. - Free Alongside Ship (... named port of shipment)) - франко вдоль борта судна. Указанный термин предполагает, что продавец выполнил поставку, когда товар размещен вдоль борта судна на причале, барже или на лихтерах в указанном порту отгрузки. Все расходы и риски потери или повреждения товара должен нести покупатель с момента размещения товара вдоль борта судна.

По условиям термина FAS на продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта, при этом в данном вопросе допускается договорное регулирование и, соответственно, возложение данных обязанностей на покупателя по условиям договора.

Кейс «погрузка в «неправильное» судно»

1. Ситуация. Российским продавцом, производителем сельскохозяйственной продукции, был заключен контракт на поставку товаров. Так как товар перевозился морским путем, то в качестве условия поставки был выбран FOB - Новороссийск.

Покупатель, для того чтобы избежать проблемы с укладкой и разравниванием товара, согласовал с Продавцом добавление к базовому условию формулировки «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием).

2. Проблема. Продавец в исполнение условия договора погрузил товар в трюмы судна, номинированного покупателем. По прибытии товаров была установлена порча части товара, так как ранее в трюмах этого судна перевозилось вещество, имеющее специфический запах.

Покупатель заявил, что по условиям контракта продавец должен был осуществлять погрузку товара в чистый и сухой трюм судна. Покупатель обратился в суд с иском к Продавцу, мотивируя необходимость инспекции и дезинфекции судна до погрузки товара.

3. Задача.

- 1) Как решить проблему взаимодействия Продавца и покупателя?
- 2) Как вы думаете, кто прав в этой ситуации?
- 3) Какие обязанности есть у Продавца, какие у Покупателя при условиях FOB «stowed & trimmed»?
- 4) Насколько корректно (возможно) было делать такое добавление к стандартному термину (условию поставки)?
- 5) Проанализируйте ситуацию, предложите вариант решения.

4. Решение.

Суд рассмотрел дело и вынес решение в пользу Продавца, аргументировав его тем, что уточнение «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием) к термину FOB не возлагает на продавца никаких обязанностей по инспекции трюмов судна, а лишь обязывает обеспечить защиту груза от трения, протирания упаковки или любого повреждения при качке. Все остальные риски перешли на покупателя после загрузки товара в трюмы судна.

В соответствии с пунктом A2 «Поставка» Продавец обязан поставить товар в согласованную дату (период, окончание периода), способом, соответствующим обычаям порта, путем помещения товара на борт судна, номинированного покупателем. Соответственно,

Продавец несет все риски до момента поставки товара. Например, в соответствии с пунктом А8 «Проверка, упаковка, маркировка» Продавец обязан оплатить расходы, связанные с проверкой товара (проверкой качеств, упаковки).

В обязанности Продавца в соответствии с Пунктом Б9 «Распределение расходов» входит оплата всех относящихся к товару расходов с момента его поставки. Заключение договора перевозки (и, соответственно, выбор перевозчика) является также обязанностью Покупателя.

Тема 2.3 Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории С (основная перевозка оплачена продавцом)

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Базис поставки CFR (Cost and Freight, Стоимость и фрахт): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

2. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки CFR (на условном примере).

3. Базис поставки CIF (Cost Insurance страхование и фрахт): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

4. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки CIF (на условном примере).

5. Базис поставки CPT (Carriage Paid to, Перевозка оплачена до): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

6. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки условном примере).

6. Базис поставки CIP (Carriage and Insurance Paid to, Перевозка и страхование оплачены до): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

7. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки CIP (на условном примере).

Кейс «ПОСТАВКА МОЛОКА В КИТАЙ»

1. Ситуация

Российский производитель молока, молочной продукции заключил контракт на поставку товаров в Китай на условиях CPT - станция Сучжоу.

Для реализации условий контракта им был заключен договор на оказание транспортно-экспедиционных услуг с компанией «Логистик-транс», в соответствии с которым экспедитор брал на себя организацию перевозки до пункта назначения. Отгрузка товара осуществлялась с завода в автомобильные транспортные средства с последующей перегрузкой на железнодорожный транспорт с использованием контейнера. По товару установлен температурный режим хранения +2 - +18 градусов.

Транспортно-экспедиторская компания предложила отправителю два варианта отправки товара: с использованием рефрижераторного контейнера и стандартного контейнера (не требующего соблюдения особых условий перевозки (Dry container)). Стоимость перевозки в стандартном контейнере была на 50% ниже, чем в рефрижераторном контейнере.

Отправитель счел возможным использование стандартного контейнера. При прибытии на станцию Сучжоу, в соответствии с условиями транспортно-экспедиторского договора, была организована перевозка и оплачены терминальные расходы (перегрузка контейнера на транспортное средство покупателя) на станции прибытия. Груз был доставлен Покупателю. Название произвольное.

2. Проблема

После выгрузки товара Покупатель провел стандартные процедуры проверки качества, в результате которых было установлено, что большая часть продукции ввиду неправильной транспортировки (нарушение температурного режима) оказалась испорчена.

Покупатель направил претензию продавцу. В свою очередь, экспедитор при направлении счета за оказанную перевозку выделил все расходы, которые были им понесены при оказании транспортно-экспедиторских услуг.

Продавец товаров в ответ на претензию Покупателя уведомил последнего о том, что стороны использовали термин СРТ, в соответствии с которым риски утраты или повреждения товара Продавец несет до момента его поставки, который определен пунктом А2 (Продавец обязан поставить товар путем передачи его перевозчику или путем предоставления товара поставленным таким образом). То есть порча товара во время его перемещения, по мнению Продавца, была риском Покупателя. Кроме того, продавец перевыставил Покупателю расходы по перегрузке товара на станции назначения, ссылаясь на условия (термин) СРТ, который не возлагает на продавца обязанности по выгрузке товара в пункте назначения.

3. Задача

- 1) Должен ли был Продавец согласовать с Покупателем вид транспорта, способ перевозки?
- 2) Регламентирован ли данный вопрос условиями (терминами) Инкотермс?
- 3) Кто должен нести ответственность за порчу товара во время транспортировки в рассматриваемой ситуации?
- 4) Насколько прав Продавец, перевыставляя расходы на перегрузку товара на станции назначения при выбранных условиях поставки (СРТ)?
- 5) Предложите свой вариант поставки товара: с позиции Продавца, с позиции Покупателя?

4. Решение Термин (условие) СРТ, пункт А4, обязывает Продавца заключить договор перевозки на обычных условиях за счет Продавца. При этом, как уже было отмечено выше, риски утраты или повреждения товара.

Продавец несет до момента поставки товара в соответствии с пунктом А2, то есть до передачи товара перевозчику. В то же время выбор транспорта, способа перевозки является обязанностью продавца. Однако условиями выполнения договора является поставка товара надлежащего качества. Российская Федерация, являясь стороной Венской конвенции, при исполнении международных договоров руководствуется ее нормами.

Статьями 35 и 36 Венской конвенции установлены требования к поставке товара в том качестве, в котором он пригоден для целей, для которых он обычно используется. 10 Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года, CISG).

В связи с этим поставка товара ненадлежащего качества является риском и ответственностью Продавца.

Продавец также не имеет права перевыставлять расходы на выгрузку товара в пункте назначения, так как в соответствии с пунктом Б9 в случае, если выгрузка товаров в поименованном месте предусмотрена транспортным договором Продавца и перевозчика, то Продавец не имеет права требовать компенсации понесенных расходов с покупателя, если стороны не договорились об ином.

Оптимальным решением в этой ситуации будет выбор условия (термина) поставки, при котором расходы на перевозку, выбор транспорта будут являться обязанностью покупателя. Например, FCA - станция (пункт отправления).

В этом случае цена товара, формируемая Продавцом, не будет зависеть от постоянно меняющихся условий и цен на перевозку, а также Продавец не будет нести ответственность за порчу товара в пути.

Статья 35

- 1) Продавец должен поставить товар, который по количеству, качеству и описанию

соответствует требованиям договора и который затарирован или упакован так, как это требуется по договору.

2) За исключением случаев, когда стороны договорились об ином, товар не соответствует договору, если он:

a) не пригоден для тех целей, для которых товар того же описания обычно используется;

b) не пригоден для любой конкретной цели, о которой продавец прямо или косвенно был поставлен в известность во время заключения договора, за исключением тех случаев, когда из обстоятельств следует, что покупатель не полагался или что для него было неразумным полагаться на компетентность и суждения продавца;

c) не обладает качествами товара, представленного продавцом покупателю в качестве образца или модели;

d) не затарирован или не упакован обычным для таких товаров способом, а при отсутствии такового – способом, который является надлежащим для сохранения и защиты данного товара.

3) Продавец не несет ответственности на основании подпунктов, a–d предыдущего пункта за любое несоответствие товара, если во время заключения договора покупатель знал или не мог не знать о таком несоответствии.

Статья 36

1) Продавец несет ответственность по договору и по настоящей Конвенции за любое несоответствие товара, которое существует в момент перехода риска на покупателя, даже если это несоответствие становится очевидным только позднее.

2) Продавец также несет ответственность за любое несоответствие товара, которое возникает после момента, указанного в предыдущем пункте, и является следствием нарушения им любого своего обязательства, включая нарушение любой гарантии того, что в течение того или иного срока товар будет оставаться пригодным для обычных целей или какой-либо конкретной цели либо будет сохранять обусловленные качества или свойства.

Кейс «ОДНО ТРАНСПОРТНОЕ СРЕДСТВО: СРТ и DAP»

1. Ситуация. Российский производитель и дистрибьютор сейфов, металлической офисной, медицинской и производственной мебели, металлических дверей, автоматических систем хранения и электронных замков с местонахождением в г. Москве заключил контракт с известным европейским дистрибьютором строительных товаров и мебели.

Поставка товара осуществлялась на условиях СРТ - г. Бад, Германия, Инкотермс 2020. Европейский дистрибьютор расширил сферу своей деятельности, преобразовав свою компанию в холдинг, в состав которого вошли подразделения, специализирующиеся на отдельных видах товаров: мебель, двери, окна, системы хранения. Каждое из этих подразделений стало самостоятельной единицей с правом заключения внешнеторговых контрактов.

Российский производитель заключил ряд новых контрактов, которые, по сути, стали продолжением его деятельности, но юридически представляли собой новые внешнеторговые сделки. При заключении контрактов ряд подразделений европейского холдинга заключили контракты на старых условиях - СРТ - г. Бад, Инкотермс 2010, а ряд подразделений решили использовать новые условия - DAP - г. Бад, Инкотермс 2020.

2. Проблема.

При формировании партий в адрес разных подразделений, находящихся в одном населенном пункте, в целях экономии транспортных расходов продавцом было принято решение использовать одно транспортное средство для нескольких партий. Продавец считал, что разные условия поставки, которые объединяет обязанность продавца зафрахтовать транспортные

средства, не может быть исключением для использования одного транспортного средства. Каждая партия товара была промаркирована соответствующим образом, то есть с обязательным указанием реквизитов контракта и наименования получателя товара. Это условие также позволило Продавцу не беспокоиться о наличии разных партий для разных получателей. При выгрузке товара оказалось, что упаковка части товара в процессе перевозки была нарушена, и это привело к повреждению товара: возникли царапины, сколы покрытия. В результате проверки целостности всех партий товаров, находящихся в транспортном средстве, оказалось, что в результате перевозки повреждения произошли по разным товарным партиям - и на условиях СРТ, и на условиях DAP.

3. Вопросы

1) Насколько правильно было перевозить товары по разным контрактам с разными условиями поставки в одном транспортном средстве?

2) Чем различаются указанные условия поставки для Продавца и Покупателя? Учебно-методическое пособие Практические аспекты Инкотермс.

3) Какие элементы по условиям поставки вы можете охарактеризовать в рамках данного кейса?

4) Предложите свой вариант.

4. Решение. С целью минимизации транспортных расходов перевозка товаров в одном транспортном средстве возможна, однако ответственный за заключение договора должен понимать, что при разных условиях поставки, согласно Инкотермс, может возникать разное распределение обязанностей, рисков и расходов между сторонами внешнеторговой сделки. При этом Компания (перевозчик, экспедитор), оказывающая услуги по перевозке, не руководствуется условиями (базисами, терминами) Инкотермс, предусмотренными внешнеторговыми договорами.

Кейс «СIP или СIF?»

1. Ситуация Российским производителем был заключен контракт на поставку косметических средств (шампуни, кремы, декоративная косметика) в Объединенные Арабские Эмираты (далее - ОАЭ). Покупатель настаивал, чтобы Продавец взял на себя оплату перевозки. Условия оплаты по контракту – 100% отсрочка платежа. При разработке логистической схемы рассматривалось несколько вариантов по условиям поставки: СIP, СIF, DAP, DPU. Перевозка товаров в ОАЭ осуществляется несколькими способами, в частности, это морские контейнерные перевозки из России в ОАЭ с отправкой из Санкт-Петербурга, Новороссийска. Порты прибытия – Джебел-Али (Фуджайра), Рашид (Дубай), Халифа и Заид (Абу-Даби). Так как поставка товара осуществлялась из Москвы, то до выбранных портов товар должен быть доставлен автомобильным транспортом.

С целью минимизации рисков по доставке и обязанностей по выгрузке товара Продавец остановил свой выбор на условии СIF - Рашид (Дубай), Инкотермс 2020, принимая во внимание, что на некоторой части пути будет использована морская перевозка. 2. Проблема После формирования товарной партии груз, помещенный в контейнер, был передан перевозчику, номинированному Продавцом.

Далее контейнер должен быть передан морскому агенту в порту Новороссийска для осуществления морской перевозки до порта Рашид (Дубай). При осуществлении перегрузки в порту произошла авария, и контейнер был поврежден. Однако данное повреждение было обнаружено только на складе покупателя, когда в процессе выгрузки было установлено, что упаковка товара намокла, что в некоторой степени отразилось на качестве товара.

Покупатель обратился к Продавцу для разрешения вопроса и отказался оплачивать товар. В качестве аргумента он приводил положения Инкотермс о том, что по условиям СІF продавец обязан поставить товар на борт судна. Продавец, сославшись на условия поставки, предусмотренные контрактом, отказался разрешать этот вопрос, предложив обратиться в страховую компанию. Страховая компания сочла, что данный случай не является страховым и не попадет под страховое покрытие, обеспеченное условиями СІF.

3. Задача

- 1) Как вы думаете, насколько правильно были выбраны условия поставки (базис поставки) по контракту?
- 2) В какой момент расходы, риски и обязанности перешли от Продавца к Покупателю?
- 3) Прав ли Покупатель, предъявляя свои претензии Продавцу? Насколько прав Продавец в своем отказе от решения возникшей проблемы?
- 4) Оцените действие страховой компании?
- 5) Смоделируйте ситуацию, выбрав правильное, на ваш взгляд, условие поставки (базис поставки) согласно Инкотермс.

4. Решение

При осуществлении мультимодальной перевозки, когда используется более одного вида транспорта, как в данной ситуации, целесообразно применять термин СІР. По условиям, выбранным сторонами контракта, Продавец поставляет товар Покупателю на борту судна. Риск утраты переходит с Продавца на Покупателя, когда товар находится на борту судна. То есть продавец считается выполнившим свои обязательства независимо от того, прибыл в товар в место назначения или нет. В то же время, если в перевозке используется несколько перевозчиков, то риски продавца переходят на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику. В этом случае риск порчи товара в пути уже лежит на Покупателе.

Тема 2.4 Особенности применения торговых терминов ИНКОТЕРМС-2020 категории D (доставка)

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Базис поставки DPU (Delivered at Place Unloaded – Доставка до места выгрузки); *указанное название места назначения* - означает, что продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке тогда, когда товар, выпущенный в таможенном режиме экспорта, разгружен с прибывшего транспортного средства и предоставлен в распоряжение покупателя в указанном месте назначения.
2. Базис поставки DAP (Delivered at Place, Поставка в месте назначения): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки DAP (на условном примере).
3. Базис поставки DDP (Delivered Duty Paid, Поставка с оплатой пошлин): обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
4. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки DDP (на условном примере).

DPU. Кейс «ПЕРЕВОЗКА МОРОЖЕНОГО В УЗБЕКИСТАН ЧЕРЕЗ СМОЛЕНСК»

1. Ситуация

Российской компанией на условиях DPU - Ташкент продается товар «мороженое» из Москвы (Россия) в Узбекистан. Товар помещается под таможенную процедуру экспорта, в декларации на товар указывается информация о зоне таможенного контроля, где возможно

совершение таможенных операций (в части фактического контроля). Учебно-методическое пособие Практические аспекты Инкотермс.

По условиям контракта продавец берет на себя обязанности по доставке товара, совершению экспортной таможенной очистки, разгрузке в поименованном месте. Для выполнения этих условий продавцом был заключен договор с транспортной компанией-экспедитором, которая представляет специальные транспортные средства для перевозки замороженных продуктов.

В тарифную ставку включены дополнительные расходы, предусматривающие два дня простоя транспортных средств, по 24 часа на загрузку и выгрузку транспортного средства. Организация зарегистрирована в городе Москве, однако имеет большой опыт совершения таможенных операций по импорту в Смоленской таможне. Требованиями Инструкции о порядке заполнения декларации на товары предусмотрено, что в графе 30 указываются сведения о месте, где товары находятся на момент подачи декларации на товары (ДТ) и могут быть предъявлены таможенному органу для проведения в отношении них таможенного осмотра и (или) таможенного досмотра:

- код места нахождения товаров в соответствии с классификатором мест нахождения товаров;
- код таможенного органа, в регионе деятельности которого находится указанное место нахождения товаров, в соответствии с классификаторами таможенных органов, применяемыми в государствах - членах Союза;
- почтовый адрес места нахождения товаров без почтового индекса;
- наименование железнодорожной станции (если место нахождения товаров расположено на территории железнодорожной станции (подъездных путях));
- наименование морского (речного) порта (если место нахождения товаров расположено на территории морского (речного) порта).

Для выполнения указанного требования декларантом были даны сведения о зоне таможенного контроля и складе временного хранения, находящихся в Смоленской области, где декларант обычно осуществляет таможенные операции при импорте товаров.

Для перемещения товаров одновременно было использовано два транспортных средства, декларантом в целях экономии средств на оплату услуг таможенного представителя была подана одна таможенная декларация на два транспортных средства. Возможность такого таможенного декларирования также предусмотрена вышеуказанной Инструкцией. В договоре со складом временного хранения не была предусмотрена стоимость услуг в случае использования декларантом таможенной процедуры экспорта, при которой обязательство о размещении товара в зоне таможенного контроля Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 257 (ред. от 23.03.2021) "О форме декларации на товары и порядке ее заполнения" (вместе с "Порядком заполнения декларации на товары") возникает только при необходимости фактического контроля и предъявлении товаров таможенному органу.

2. Проблема После регистрации таможенной декларации в рамках системы управления риском в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру экспорта, было предусмотрено проведение таможенного досмотра товаров в объеме 10%. Декларанту было направлено уведомление о необходимости предъявления товаров путем помещения их в зону таможенного контроля, указанную в графе 30 декларации на товары (ДТ). Декларант был вынужден переместить транспортные средства, следующие в Узбекистан из г. Москвы, в зону таможенного контроля, находящуюся в Смоленской области. Таможенный досмотр в объеме 10% предполагает идентификацию товаров (пересчет, взвешивание, пересчет количества штук

внутри упаковки), если товар различается по артикулам, характеристикам и классифицируется в различных товарных позициях согласно ТН ВЭД ЕАЭС.

В рассматриваемом случае порядок таможенного контроля предусматривает идентификацию каждого товара, по которому предусмотрен таможенный досмотр, в объеме 10% от каждого товара (артикула, марки). Так как товар представлял собой разные на ассортиментном (артикульном) уровне товары, то для целей таможенного досмотра декларант был вынужден осуществить выгрузку товаров на склад временного хранения, чтобы разделить товарную партию на отдельные товары. В связи с проведением досмотра срок выпуска товара был продлен на 10 рабочих дней, следующих за днем регистрации таможенной декларации. Продавец был вынужден оплатить также простой двух транспортных средств и дополнительные расходы, связанные с прибытием транспортных средств в г. Смоленск и затем возврат их по маршруту следования в Узбекистан. Так как в договоре со складом временного хранения не была предусмотрена тарифная ставка за экспортные поставки, то склад временного хранения применил тарифные ставки, предусмотренные при оформлении импортных поставок, и дополнительно выставил счет за осуществление дополнительных погрузо-разгрузочных работ при проведении таможенного досмотра. Продавец понес убытки, связанные с хранением (в том числе требующие особых условий проведения погрузо-разгрузочных работ), дополнительным транспортным «плечом». При прибытии транспортных средств, согласно правилу DPU, продавец также обязан обеспечить выгрузку товара в поименованном месте. Продавец, не обративший особого внимания на это условие при заключении договора, был вынужден компенсировать расходы по оказанию этой услуги покупателю.

3. Задача

1) Важно ли учитывать место нахождения зоны таможенного контроля при определении страны перемещения товаров?

2) Необходимо ли (если да, то в каких случаях) заключение договора о временном хранении при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта?

3) Насколько целесообразно декларировать несколько транспортных средств в одной декларации на товары, какие риски при этом необходимо предусмотреть?

4) Предложите свой алгоритм решения этой задачи на каждом этапе реализации внешнеэкономической сделки.

4. Решение

В рассматриваемом кейсе было совершено несколько ошибок, поэтому, как следствие, декларант был вынужден переместить оба транспортных средства в зону таможенного контроля, выгрузив товар для целей его идентификации. При этом складом временного хранения был выставлен счет за оказанные услуги без учета специфики таможенной процедуры, так как иной порядок не был учтен договором. Декларантом был нарушен срок поставки товаров, который не предусматривал задержку транспортных средств после их отгрузки, кроме того, возникли расходы в связи с увеличением транспортной составляющей ввиду изменения маршрута движения.

Важно учесть, что при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта присутствует вероятность фактического таможенного контроля, при котором декларант будет обязан предъявить товары таможенному органу. В этом случае необходимо соотнести местонахождение зоны таможенного контроля с маршрутом движения транспортных средств. Для минимизации операций в процессе таможенного досмотра необходимо подготовить упаковочный лист или иную сопроводительную документацию, обеспечивающую упрощенную идентификацию товаров, предъявляемых к таможенному контролю.

Статьей 109 ФЗ «О таможенном регулировании» предусмотрено продление сроков выпуска только в исключительных случаях, в частности, если предъявленные для контроля товары не разделены на упаковочные места по отдельным видам и (или) наименованиям товаров и (или) сведения об упаковке и о маркировке не указаны в коммерческих и (или) транспортных документах на товары. Продление срока выпуска товаров осуществляется в данном случае при условии, что указанные обстоятельства не позволяют таможенным органам произвести необходимые операции для установления соответствия товаров сведениям о них. Оптимизации этой задачи способствует использование отдельной декларации для каждого транспортного средства. Меры таможенного контроля применяются, как правило, по отношению к товарной партии (партиям), указанным в таможенной декларации. Разделение товаров, согласно транспортной партии, будет целесообразно и с точки зрения самостоятельного перемещения транспортных средств через таможенную границу.

Для целей оптимального учета расходов в договоре со складом временного хранения необходимо учесть использование различных таможенных процедур, и, как следствие, тарификацию услуг. При таможенной процедуре экспорта чаще всего не возникает фактического использования услуг СВХ как зоны таможенного контроля, поэтому в договоре нужно предусмотреть различные условия для формирования стоимости услуг (например, ставку с помещением товаров в зону таможенного контроля и без помещения). В договоре с покупателем целесообразно допустить возможность использования различных базисов поставки, отдавая предпочтение тем, которые позволяют выполнить свои обязательства во время передачи товара перевозчику, номинированному Покупателем (например, базис FCA). Эти особенности позволяют использовать все преимущества таможенной процедуры экспорта и минимизировать риски и расходы экспортера.

Кейс «ПЕРЕВОЗКА ОБОРУДОВАНИЯ В РАЗОБРАННОМ ВИДЕ»

1. Ситуация

Российская компания, производитель оборудования для нефтегазовой отрасли, заключила контракт на продажу промышленных вихревых газожидкостных сепараторов различной производительности для глубокой очистки газового потока от аэрозольной, капельной жидкости, масла и нефти и механических примесей, которые применяются в нефтегазовой отрасли практически на всех технологических участках добычи, подготовки, транспортировки, хранения и переработки природного, сланцевого, попутного нефтяного газа и метана. Общая стоимость оборудования – 100 000 000,00 рублей. Ввиду нестандартных габаритов и больших объемов поставки было принято решение о перемещении товара в 5 транспортных средствах в течение трех месяцев. Вес одной партии - 3 тонны.

2. Проблема

При помещении товаров под таможенную процедуру экспорта было принято решение о декларировании товаров по фактическому расположению в транспортном средстве частей газожидкостного сепаратора. Товар продавался на условиях DDP - Мары (Туркмения), то есть в обязанности российского экспортера, помимо услуг по транспортировке, упаковке, маркировке, экспортной очистке, входила также обязанность по таможенному оформлению в стране импорта с уплатой таможенных пошлин и налогов. При расчете таможенных платежей, которые необходимо было уплатить в стране импорта, оказалось, что целесообразней для целей определения страны происхождения товаров классифицировать товар как оборудование, поставляемое в разобранном виде, а не как отдельно взятые запасные части и комплектующие. Для этого необходимо было и при вывозе товара использовать аналогичный подход при классификации товара. Кроме того, возможность классификации товаров единым

классификационным кодом позволяла получить дополнительные преимущества и при определении страны происхождения товара и получении тарифных преференций.

3. Задача

1) Каким образом возможно осуществить декларирование товара при помещении товара под таможенную процедуру?

2) Насколько целесообразно (правильно) экспортеру планировать организацию таможенного оформления импорта в момент вывоза товара?

3) Как вы считаете, насколько оптимально использовать условия поставки DDP, может ли выбор такого условия быть связан с товаром, страной покупателя или иными факторами? 4) Предложите свой вариант алгоритма действия.

4. Решение При перемещении товара в разобранном виде в целях исключения неверной классификации товаров, оптимизации расходов при таможенном декларировании целесообразно получение предварительного решения о классификации товара, перемещаемого через таможенную границу Евразийского экономического союза в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде, ввоз или вывоз которого предполагается различными товарными партиями в течение установленного периода времени (далее - Решение о классификации товаров).

Это решение позволяет получить информацию о коде товара по ТН ВЭД ЕАЭС заблаговременно, до его перемещения, оно обязательно для применения таможенным органом и позволяет перемещать товар в течение длительного периода времени (без аккумуляирования компонентов товара на складах временного хранения для целей декларирования классификационным кодом комплектного или завершенного товара), а также упрощение и ускорение таможенного декларирования и таможенного контроля.

При ввозе на территорию Туркменистана в соответствии с Таможенным кодексом Туркменистана упрощена процедура подтверждения страны происхождения товара и, как следствие, возможность получения тарифной преференции при ввозе.

Статья 15. Особенности определения страны происхождения товаров

1. При определении страны происхождения товаров товары в разобранном или несобранном виде, поставляемые несколькими партиями, если по производственным или транспортным условиям невозможна их отгрузка одной партией, а также товары, партия которых разделена на несколько партий в результате ошибки, должны рассматриваться по желанию декларанта как единый товар.

2. Условиями применения положений части первой настоящей статьи являются: – предварительное уведомление таможенного органа о товарах в разобранном или несобранном виде, поставляемых партиями, с указанием причин такой поставки и представление спецификации каждой партии с указанием классификационных кодов товаров по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности, стоимости и страны происхождения товаров, входящих в каждую партию.

В случаях разбивки товара на несколько партий в результате ошибки или неверной адресации дополнительно представляется документальное подтверждение ошибочности разбивки товара; – поставка всех партий товаров из одной страны одним поставщиком в рамках одного контракта; – декларирование всех партий товаров в одном таможенном органе; – ввоз на таможенную территорию Туркменистана всех партий товаров в срок, не превышающий шести месяцев со дня принятия таможенной декларации таможенным органом в отношении первой партии товаров.

По мотивированному заявлению в случае невозможности поставки товаров по причинам, не зависящим от получателя товаров, срок ввоза остальных партий товара может быть продлён

таможенным органом. При этом указанное продление не может превышать одного года со дня ввоза первой партии товаров.

3. Приспособления, принадлежности, запасные части и инструменты, предназначенные для использования с машинами, оборудованием, аппаратами или транспортными средствами, считаются происходящими из той же страны, что и машины, оборудование, аппараты или транспортные средства, если приспособления, принадлежности, запасные части и инструменты ввозятся и используются в комплекте с вышеуказанными машинами, оборудованием, аппаратами или транспортными средствами, в количестве, указанном в сопроводительном техническом паспорте, техническом формуляре и других технических документах.

Данное решение позволяет также минимизировать логистические риски, кроме того, при ввозе товаров использование единого классификационного кода в товаросопроводительных документах упрощает процедуру таможенной очистки при импорте товаров. Решение о классификации товаров принимается ФТС России по заявлению заинтересованного лица. Порядок выдачи предусмотрен статьей 16 Федерального закона от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 22.12.2020) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (ФЗ 289).

Порядок совершения таможенных операций с товарами предусмотрен статьей 117 ТК ЕАЭС и статьей 103 ФЗ 289. Таможенное декларирование товаров осуществляется с использованием одного классификационного кода (указанного в Решении о классификации и соответствующего коду готового (собранного) товара, как если бы он перемещался одномоментно). Важно, что таможенное декларирование осуществляется в одном таможенном органе в рамках одной внешнеторговой сделки. Необходимо учесть, что перечень товаров, в отношении которых Решение о классификации принимается, утверждён Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 03.04.2018 N 45 (ред. от 17.03.2020) «Об утверждении перечня товаров, в отношении которых таможенными органами принимаются решения о классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде». То есть важно понимать возможность получения классификационного решения для определенной категории товара.

Условия DDP налагают на Продавца обязанность по совершению таможенного оформления в стране Покупателя. В связи с этим необходимо на этапе проработки контракта рассмотреть возможность минимизации расходов и рисков Продавца в стране ввоза товаров.

DPU. Кейс «ПЕРЕВОЗКА МОРОЖЕНОГО В УЗБЕКИСТАН ЧЕРЕЗ СМОЛЕНСК»

1. Ситуация

Российской компанией на условиях DPU - Ташкент продается товар «мороженое» из Москвы (Россия) в Узбекистан. Товар помещается под таможенную процедуру экспорта, в декларации на товар указывается информация о зоне таможенного контроля, где возможно совершение таможенных операций (в части фактического контроля). Учебно-методическое пособие Практические аспекты Инкотермс.

По условиям контракта продавец берет на себя обязанности по доставке товара, совершению экспортной таможенной очистки, разгрузке в поименованном месте. Для выполнения этих условий продавцом был заключен договор с транспортной компанией-экспедитором, которая представляет специальные транспортные средства для перевозки замороженных продуктов.

В тарифную ставку включены дополнительные расходы, предусматривающие два дня простоя транспортных средств, по 24 часа на загрузку и выгрузку транспортного средства. Организация зарегистрирована в городе Москве, однако имеет большой опыт совершения

таможенных операций по импорту в Смоленской таможне. Требованиями Инструкции о порядке заполнения декларации на товары предусмотрено, что в графе 30 указываются сведения о месте, где товары находятся на момент подачи декларации на товары (ДТ) и могут быть предъявлены таможенному органу для проведения в отношении них таможенного осмотра и (или) таможенного досмотра:

- код места нахождения товаров в соответствии с классификатором мест нахождения товаров;
- код таможенного органа, в регионе деятельности которого находится указанное место нахождения товаров, в соответствии с классификаторами таможенных органов, применяемыми в государствах - членах Союза;
- почтовый адрес места нахождения товаров без почтового индекса;
- наименование железнодорожной станции (если место нахождения товаров расположено на территории железнодорожной станции (подъездных путях));
- наименование морского (речного) порта (если место нахождения товаров расположено на территории морского (речного) порта).

Для выполнения указанного требования декларантом были даны сведения о зоне таможенного контроля и складе временного хранения, находящихся в Смоленской области, где декларант обычно осуществляет таможенные операции при импорте товаров.

Для перемещения товаров одновременно было использовано два транспортных средства, декларантом в целях экономии средств на оплату услуг таможенного представителя была подана одна таможенная декларация на два транспортных средства. Возможность такого таможенного декларирования также предусмотрена вышеуказанной Инструкцией. В договоре со складом временного хранения не была предусмотрена стоимость услуг в случае использования декларантом таможенной процедуры экспорта, при которой обязательство о размещении товара в зоне таможенного контроля Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 257 (ред. от 23.03.2021) "О форме декларации на товары и порядке ее заполнения" (вместе с "Порядком заполнения декларации на товары") возникает только при необходимости фактического контроля и предъявлении товаров таможенному органу.

2. Проблема После регистрации таможенной декларации в рамках системы управления риском в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру экспорта, было предусмотрено проведение таможенного досмотра товаров в объеме 10%. Декларанту было направлено уведомление о необходимости предъявления товаров путем помещения их в зону таможенного контроля, указанную в графе 30 декларации на товары (ДТ). Декларант был вынужден переместить транспортные средства, следующие в Узбекистан из г. Москвы, в зону таможенного контроля, находящуюся в Смоленской области. Таможенный досмотр в объеме 10% предполагает идентификацию товаров (пересчет, взвешивание, пересчет количества штук внутри упаковки), если товар различается по артикулам, характеристикам и классифицируется в различных товарных позициях согласно ТН ВЭД ЕАЭС.

В рассматриваемом случае порядок таможенного контроля предусматривает идентификацию каждого товара, по которому предусмотрен таможенный досмотр, в объеме 10% от каждого товара (артикула, марки). Так как товар представлял собой разные на ассортиментном (артикульном) уровне товары, то для целей таможенного досмотра декларант был вынужден осуществить выгрузку товаров на склад временного хранения, чтобы разделить товарную партию на отдельные товары. В связи с проведением досмотра срок выпуска товара был продлен на 10 рабочих дней, следующих за днем регистрации таможенной декларации. Продавец был вынужден оплатить также простой двух транспортных средств и дополнительные расходы, связанные с прибытием транспортных средств в г. Смоленск и затем возврат их по

маршруту следования в Узбекистан. Так как в договоре со складом временного хранения не была предусмотрена тарифная ставка за экспортные поставки, то склад временного хранения применил тарифные ставки, предусмотренные при оформлении импортных поставок, и дополнительно выставил счет за осуществление дополнительных погрузо-разгрузочных работ при проведении таможенного досмотра. Продавец понес убытки, связанные с хранением (в том числе требующие особых условий проведения погрузо-разгрузочных работ), дополнительным транспортным «плечом». При прибытии транспортных средств, согласно правилу DPU, продавец также обязан обеспечить выгрузку товара в поименованном месте. Продавец, не обративший особого внимания на это условие при заключении договора, был вынужден компенсировать расходы по оказанию этой услуги покупателю.

3. Задача

- 1) Важно ли учитывать место нахождения зоны таможенного контроля при определении страны перемещения товаров?
- 2) Необходимо ли (если да, то в каких случаях) заключение договора о временном хранении при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта?
- 3) Насколько целесообразно декларировать несколько транспортных средств в одной декларации на товары, какие риски при этом необходимо предусмотреть?
- 4) Предложите свой алгоритм решения этой задачи на каждом этапе реализации внешнеэкономической сделки.

4. Решение

В рассматриваемом кейсе было совершено несколько ошибок, поэтому, как следствие, декларант был вынужден переместить оба транспортных средства в зону таможенного контроля, выгрузив товар для целей его идентификации. При этом складом временного хранения был выставлен счет за оказанные услуги без учета специфики таможенной процедуры, так как иной порядок не был учтен договором. Декларантом был нарушен срок поставки товаров, который не предусматривал задержку транспортных средств после их отгрузки, кроме того, возникли расходы в связи с увеличением транспортной составляющей ввиду изменения маршрута движения.

Важно учесть, что при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта присутствует вероятность фактического таможенного контроля, при котором декларант будет обязан предъявить товары таможенному органу. В этом случае необходимо соотнести местонахождение зоны таможенного контроля с маршрутом движения транспортных средств. Для минимизации операций в процессе таможенного досмотра необходимо подготовить упаковочный лист или иную сопроводительную документацию, обеспечивающую упрощенную идентификацию товаров, предъявляемых к таможенному контролю.

Статьей 109 ФЗ «О таможенном регулировании» предусмотрено продление сроков выпуска только в исключительных случаях, в частности, если предъявленные для контроля товары не разделены на упаковочные места по отдельным видам и (или) наименованиям товаров и (или) сведения об упаковке и о маркировке не указаны в коммерческих и (или) транспортных документах на товары. Продление срока выпуска товаров осуществляется в данном случае при условии, что указанные обстоятельства не позволяют таможенным органам произвести необходимые операции для установления соответствия товаров сведениям о них. Оптимизации этой задачи способствует использование отдельной декларации для каждого транспортного средства. Меры таможенного контроля применяются, как правило, по отношению к товарной партии (партиям), указанным в таможенной декларации. Разделение товаров, согласно транспортной партии, будет целесообразно и с точки зрения самостоятельного перемещения транспортных средств через таможенную границу.

Для целей оптимального учета расходов в договоре со складом временного хранения необходимо учесть использование различных таможенных процедур, и, как следствие, тарификацию услуг. При таможенной процедуре экспорта чаще всего не возникает фактического использования услуг СВХ как зоны таможенного контроля, поэтому в договоре нужно предусмотреть различные условия для формирования стоимости услуг (например, ставку с помещением товаров в зону таможенного контроля и без помещения). В договоре с покупателем целесообразно допустить возможность использования различных базисов поставки, отдавая предпочтение тем, которые позволяют выполнить свои обязательства во время передачи товара перевозчику, номинированному Покупателем (например, базис FCA). Эти особенности позволяют использовать все преимущества таможенной процедуры экспорта и минимизировать риски и расходы экспортера.

Тема 2.5 Роль базисных условий поставок ИНКОТЕРМС-2020 при определении и контроле таможенной стоимости товаров

Контрольные вопросы для обсуждения:

1. Соотношение базиса поставки и цены сделки.
2. Использование сведений внешнеторгового договора для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу. Внешнеторговый договор как основа для составления таможенных документов (ДТ, ДТС).
3. Таможенная стоимость товаров.
4. Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.
5. Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.
6. Определение таможенной стоимости товаров по цене сделки с ввозимыми товарами.
7. Обстоятельства, исключающие возможность определения таможенной стоимости по цене сделки.
8. Порядок декларирования и контроля таможенной стоимости товара.

Критерии оценки (в рамках текущей аттестации)

Регламентом БРС ГГНТУ предусмотрено 15 баллов за текущую аттестацию. Критерии оценки разработаны, исходя из разделения баллов: 15 баллов за освоение теоретических вопросов дисциплины, по 3 балла за ответы – на каждом практическом занятии по данной дисциплине.

Критерии оценки ответов на теоретические вопросы:

- **0 баллов выставляется студенту, если дан неполный ответ**, представляющий собой разрозненные знания по теме вопроса с существенными ошибками в определениях. Присутствуют фрагментарность, нелогичность изложения. Студент не осознает связь данного понятия, теории, явления с другими объектами дисциплины. Отсутствуют выводы, конкретизация и доказательность изложения. Речь неграмотная. Дополнительные и уточняющие вопросы преподавателя не приводят к коррекции ответа студента не только на поставленный вопрос, но и на другие вопросы дисциплины.
- **1 балл выставляется студенту, если дан полный, но недостаточно последовательный ответ на поставленный вопрос**, но при этом показано умение выделить существенные и несущественные признаки и причинно- следственные связи. Ответ логичен и изложен в терминах науки. Могут быть допущены 1–2 ошибки в определении основных понятий, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
- **2 балла выставляется студенту, если дан полный, развернутый ответ** на поставленный вопрос, доказательно раскрыты основные положения темы; в ответе прослеживается четкая

структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Ответ изложен литературным языком в терминах науки. *В ответе допущены недочеты, исправленные студентом с помощью преподавателя*

- 3 балла выставляется студенту, если дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показана совокупность осознанных знаний об объекте, проявляющаяся в свободном оперировании понятиями, умении выделить существенные и несущественные его признаки, причинно-следственные связи. Знание об объекте демонстрируется на фоне понимания его в системе данной науки и междисциплинарных связей. Ответ формулируется в терминах науки, изложен литературным языком, логичен, доказателен, *демонстрирует авторскую позицию студента.*

Баллы за тему выводятся как средний балл по заданным студенту вопросам, не считая количество «наводящих» и уточняющих вопросов.

Баллы за текущую аттестацию выводятся как средний балл по всем темам.

Тематика докладов и рефератов

- 1) Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД): понятие, сущность, значение.
- 2) Особые режимы осуществления внешнеторговой деятельности: приграничная торговля и свободные экономические зоны, их специфика и роль.
- 3) Роль инвестиционного сотрудничества в развитии и выпуске экспортной продукции.
- 4) Основные виды международного производственно-технического сотрудничества.
- 5) Производственная кооперация в составе видов ВЭД, ее значение.
- 6) Валютные и финансово-кредитные операции как вид ВЭД.
- 7) Встречная торговля во ВЭД предприятия.
- 8) Виды компенсационных сделок во внешнеторговой деятельности фирмы.
- 9) Международный инжиниринг и его основные виды.
- 10) Международный лизинг как форма международной торговли услугами.
- 11) Особенности организации внешнеторговых сделок по поставке нефтехимических товаров.
- 12) Особенности организации внешнеторговых операций по закупке машинотехнической продукции.
- 13) Особенности организации внешнеторговых операций с использованием услуг посредников.
- 14) Организации, содействующие развитию ВЭД: состав участников, профиль деятельности, роль во внешнеэкономической сфере России.
- 15) Роль внешнеторговых посредников в развитии ВЭД предприятия.
- 16) Функции международных организаций и органов, связанных с унификацией в сфере торговых операций.
- 17) Состав и содержание принципов права международной торговли.
- 18) Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. как базовый документ в регламентации торговых сделок.

Критерии оценки

Регламентом БРС предусмотрено всего 15 баллов за самостоятельную работу студента. Критерии оценки разработаны, исходя из возможности защиты студентом до трех рефератов или докладов (по 5 баллов).

- 0 баллов выставляется студенту, если подготовлен некачественный реферат или доклад: тема не раскрыта, в изложении реферата или доклада отсутствует четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- 1- балл выставляется студенту, если подготовлен некачественный реферат или доклад: тема раскрыта, однако в изложении реферата или доклада отсутствует четкая структура отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- 2 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат или доклад: тема хорошо раскрыта, в изложении реферата или доклада прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Однако студент не осознает связь данного понятия, теории, явления с другими объектами дисциплины.

- 3 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат или доклад: тема хорошо раскрыта, в изложении реферата или доклада прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент хорошо апеллирует терминами науки. Однако затрудняется ответить на дополнительные вопросы по теме реферата или доклада (1-2 вопроса).

- 4 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат или доклад: тема хорошо раскрыта, в изложении реферата или доклада прослеживается четкая структура логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки. Однако на дополнительные вопросы по теме реферата (1-2 вопроса) отвечает только с помощью преподавателя.

- 5 баллов выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат или доклад: тема хорошо раскрыта, в изложении реферата или доклада прослеживается четкая структура логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки, демонстрирует авторскую позицию. Способен ответить на дополнительные вопросы по теме реферата или доклада (1-2 вопроса).

ВОПРОСЫ К 1 –ОЙ И 2-Й РУБЕЖНОЙ АТТЕСТАЦИИ (ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ КОМПЛЕКТА ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ ПО ВАРИАНТАМ)

Вопросы к первой рубежной аттестации

- 1) Понятие, структура, правила использования ИНКОТЕРМС.
- 2) Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.
- 3) Характеристика объектов внешнеторговой деятельности.
- 4) Состав и классификация субъектов внешнеторговой деятельности в РФ.
- 5) Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.
- 6) «Основные» внешнеторговые операции: состав, характеристика, отличительные признаки.
- 7) «Обеспечивающие» внешнеторговые операции: назначение, состав.
- 8) Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД.
- 9) Содержание этапов осуществления внешнеторговой сделки.
- 10) Группы унифицированных внешнеторговых документов ООН.
- 11) Виды и назначение внешнеторговой документации.
- 12) Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.
- 13) Правила ИНКОТЕРМС и договор перевозки.
- 14) Договор международной купли-продажи: сущность, виды и функции.
- 15) Структура и содержание внешнеторгового контракта
- 16) Торговый обычай в системе источников правового регулирования предпринимательских отношений.
- 17) Международная торговая палата и её роль в унификации правил международной торговли.
- 18) Эволюция базисных условий поставки ИНКОТЕРМС и его правовая природа.
- 19) Цели разработки и сфера применения ИНКОТЕРМС.
- 20) Отличия ИНКОТЕРМС-2020 от варианта ИНКОТЕРМС-2010.
- 21) Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура.
- 22) Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по двум группам (в зависимости от способа транспортировки).
- 23) Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).

ТЕСТЫ К ПЕРВОЙ РУБЕЖНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Вариант №1

1.ИНКОТЕРМС представляет собой...

- A.Международные правила ВЭД
- B.Правила о договоре международной купли-продажи товаров
- C.Международные правила толкования торговых терминов
- D.Унифицированные правила международных перевозок

2 Сфера деятельности ИНКОТЕРМС...

- A.оформление таможенных документов
- B.действия перевозчика после заключения договора перевозки
- C.права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи в части поставки товара

3 Первый свод правил ИНКОТЕРМС был опубликован в ... году.

- A.1928г.
- B.1936г.
- C.1948г.
- D.1990г.

4 ИНКОТЕРМС применяется в силу...

- A. закона
- B. общеизвестности
- C. соглашения сторон
- D. сложившейся торговой практики

5 ИНКОТЕРМС-2010 содержит...

- A. 11 базисов поставки
- B. 13 базисов поставки
- C. 14 базисов поставки
- D. 12 базисов поставки

6 В ИНКОТЕРМС-2000 базисы поставки в зависимости от вида транспортировки разделены на...

- A. три группы
- B. две группы
- C. четыре группы
- D. не разделены

7 Продавец обязан обеспечить страхование товара в пользу покупателя согласно терминам...

- A. CIF, CIP
- B. FAS, FOB
- C. DAP, DDP
- D. всё вышеперечисленное

8. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС могут применяться в контракте при транспортировке товара...

- A. любым видом транспорта, в том числе и при смешанных перевозках
- B. водным транспортом
- C. любым видом транспорта, но только при унимодальных перевозках

9. При несовпадении содержания условий контракта и положений ИНКОТЕРМС приоритет имеют...

- A. положения ИНКОТЕРМС
- B. положения международных конвенций
- C. условия контракта

10 Термины FAS, FOB, CFR, CIF регулируют поставку товаров, осуществляемую ...

- A. морским и внутренним водным транспортом
- B. автотранспортом
- C. железнодорожным транспортом
- D. воздушным транспортом
- E. контейнерным транспортом

11 При базисном условии EXW покупатель обязан...

- A. принять товар в своё распоряжение
- B. обеспечить транспортировку товара до места назначения
- C. осуществить импортные формальности для ввоза товара
- D. договориться с продавцом о заключении договора страхования

12 При базисном условии CIF покупатель обязан...

- принять товар в своё распоряжение
- A. обеспечить транспортировку товара до места назначения
- B. Осуществить импортные формальности для ввоза товара
- C. принять товар в своё распоряжение
- D. договориться с продавцом о заключении договора страхования

13 При базисном условии DDP к обязанностям покупателя относятся...

- A. принять товар на прибывшем транспортном средстве в названном погранпункте
- B. обеспечить разгрузку товара с прибывшего транспортного средства
- C. осуществить импортные формальности для ввоза товара
- D. принять поставку товара в месте назначения
- E. всё вышеперечисленное

14 Какой термин используется в случаях, когда продавец выполняет свою обязанность путем передачи товара перевозчику, указанному покупателем...

- A. EXW
- B. DDP
- C. FCA
- D. CIF

E. FAS

15 Какое условие поставки включает в себя только цену товара у производителя...

A. FOB

B. CIF

C. EXW

16 Какое условие поставки включает в себя все расходы на пути товара к покупателю...

A. DDP

B. CIF

C. EXW

17. Укажите условия ИНКОТЕРМС-90, относящиеся только к морским перевозкам:

18. Условие ИНКОТЕРМС: «Перевозка и страхование оплачены до»:

19. Условие ИНКОТЕРМС: «Поставка на место выгрузки»:

20. Условие ИНКОТЕРМС: «Поставка с оплатой пошлин»:

Вариант №2

1. Создание, какого документа удовлетворяло бы как СМГС, так и ЦИМ:

A. электронная накладная;

B. унифицированный бланк накладной;

C. заявка;

D. дорожная ведомость.

2. Грузы могут перевозиться по железным дорогам двух и более стран по одному: перевозочному документу;

A. международной накладной;

B. международной дорожной ведомости;

C. транспортной накладной;

D. оригинал накладной.

3. В каком виде сообщения могут перевозиться грузы по железным дорогам двух и более стран по одному перевозочному документу:

A. прямое;

B. не прямое международное;

C. прямое международное;

D. не прямое смешанное.

4. Претензия и иски об уплате провозных платежей, штрафов и о возмещении ущерба могут быть заявлены в течение:

A. 9 месяцев;

B. 6 месяцев;

C. 1 месяца;

D. 45 дней.

5. В какой срок перевозчик обязан рассмотреть претензию, дать ответ предъявителю и при полном или частичном признании ее уплатить причитающуюся сумму:

A. 140 дней;

B. две недели;

C. месяц;

D. 180 дней;

6. Претензии могут быть предъявлены отправителем:

A. к дороге отправления;

B. к дороге назначения;

C. к станции отправления;

D. к станции назначения

7. Претензии могут быть предъявлены получателем:

A. к дороге отправления;

B. к дороге назначения;

C. к станции отправления;

D. к станции назначения.

8. Согласно базису поставки, FOB продавец обязан...
- A. обеспечить надлежащую маркировку товара;
 - B. по просьбе покупателя оказать ему содействие при оформлении нужной экспортной документации;
 - C. отправить покупателю, подтверждающий отгрузку документ;
 - D. предоставить товар в распоряжение покупателя в названном месте назначения;
 - E. погрузить товар на борт судна в порту отгрузки.
9. Кто имеет "страховой интерес" до момента прибытия товаров в обусловленный пункт FOB...
- A. покупатель;
 - B. продавец;
 - C. перевозчик;
 - D. представитель.
10. Договоры купли-продажи, заключаемые на условиях группы..., относятся к категории договоров на условиях отгрузки...
- A. "E";
 - B. "F";
 - C. "C";
 - D. "D".
11. Предметом грузовых перевозок является:
- A. Продукция;
 - B. Предметы;
 - C. Товары;
 - D. Грузы;
 - E. Сырье и материалы.
12. Грузы большой массы — это грузы, масса отдельных мест которых превышает:
- A. 200 кг; B. 250 кг; C. 300 кг; D. 350 кг.
13. Потребительская тара — это элемент упаковки, в которую расфасовывают продукцию для: A. Защиты изделия и внутренней упаковки от воздействия внешних факторов;
- B. Обеспечения удобства перегрузочных работ, транспортирования и складирования;
 - C. Доставки продукции потребителям;
 - D. Придания продукции транспортабельного состояния.
14. Средства пакетирования – это:
- A. Поддоны, ящики, обрешетки; B. Поддоны, кассеты, обвязки;
 - C. Поддоны, кассеты, обрешетки;
 - D. Ящики, обрешетки, обвязки.
15. Размеры пакета, сформированного на поддоне, не должны превышать:
- A. 1400×800 мм;
 - B. 1200×1000 мм;
 - C. 1240×1040 мм;
 - D. 1260×1200 мм
16. Цикл перевозок представляет собой:
- A. Погрузку грузов, их перевозку и разгрузку;
 - B. Законченный комплекс операций по доставке грузов;
 - C. Процесс перемещения грузов от грузоотправителя до грузополучателя.
17. При перевозке груза автотранспортом в качестве цикла транспортного процесса рассматривают:
- A. Ездку;
 - B. Рейс;
 - C. Оборот.
18. Под парким подвижным составом понимают:
- A. Все транспортные средства автотранспортного предприятия;
 - B. Подвижной состав, числящийся на балансе автотранспортного предприятия;
 - C. Годный к эксплуатации парк автомобилей (тягачей и прицепов);
 - D. Технически исправные автомобили, тягачи и полуприцепы.

19. Метод оперативного планирования при выборе АТС состоит из следующих этапов последовательного выбора:

- А. Типа кузова АТС, номинальной грузоподъемности АТС, колесной формулы АТС;
- В. АТС по среднему расходу топлива, АТС по максимальной скорости, АТС по ресурсу;
- С. АТС по среднему расходу топлива, АТС по максимальной скорости, АТС по трудоемкости устранения отказов.

20. Под выбором АТС понимается:

- А. Определение типа (модели) подвижного состава, их грузоподъемности, производительности, а также их количества для выполнения заданного объема работ;
- В. Выбор такого подвижного состава, использование которого обеспечивало бы максимальную эффективность перевозок;
- С. Выбор такого подвижного состава, который обеспечивает наименьшие затраты для выполнения данных перевозок.

Вопросы к второй рубежной аттестации

- 1) Правила ИНКОТЕРМС и договор перевозки.
- 2) Правила ИНКОТЕРМС и страхование.
- 3) Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
- 4) Правила ИНКОТЕРМС и электронная торговля.
- 5) Правила ИНКОТЕРМС и разрешение споров.
- 6) Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 7) Базис поставки FCA: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 8) Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 9) Базис поставки FOB: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 10) Базис поставки CPT: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 11) Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 12) Базис поставки CIP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 13) Базис поставки CIF: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 14) Базис поставки DAP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 15) Базис поставки DPU: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 16) Базис поставки DDP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 17) Соотношение базиса поставки товара и цены внешнеторговой сделки.
- 18) Внешнеторговый договор как основа для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу.
- 19) Содержание понятия «таможенная стоимость товаров».
- 20) Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.
- 21) Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.

ТЕСТЫ К 2-Й РУБЕЖНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Вариант №1

1. Какое условие поставки включает в себя фрахт судна и морскую страховку товара...
 - А. FOB;
 - В. CIF;

C. EXW.

2. Условия поставки, включенные в категорию «Е» ...

A. предусматривают максимальные обязательства продавца по поставке товаров;

B. продавец исполнил договор, когда товар передан первому перевозчику;

C. продавец должен обеспечить транспортировку товара и застраховать его на период основной перевозки;

D. предусматривают минимальные обязательства продавца по поставке товаров (продавец должен лишь

передать товар покупателю на своем предприятии или в другом определенном договором месте).

3. Согласно EXW продавец НЕ обязан...

A. обеспечить надлежащую маркировку товара;

B. по просьбе покупателя оказать ему содействие при оформлении нужной экспортной документации;

C. отправить покупателю, подтверждающий отгрузку документ;

D. предоставить товар в распоряжение покупателя в названном месте назначения;

E. погрузить товар на борт суда в порту отгрузки.

4. Базисные условия поставки ... означает, что продавец передает перевозчику товар, прошедший таможенную очистку, в названном пункте, но перевозчик должен быть указан покупателем:

A. FAS;

B. FCA;

C. FOB.

5. Термин ... подразумевает, что продавец для выполнения своих обязательств по поставке товара должен разместить груз на причале вдоль борта судна в обусловленном пункте отгрузки:

A. FAS;

B. FCA;

C. FOB.

6. По условию поставки ... продавец должен заключить договор перевозки и оплатить перевозку до согласованного пункта назначения...

A. CFR;

B. CIF;

C. CPT;

D. CIP.

7. Согласно базису поставки, FOB продавец обязан...

A. обеспечить надлежащую маркировку товара;

B. по просьбе покупателя оказать ему содействие при оформлении нужной экспортной документации;

C. отправить покупателю, подтверждающий отгрузку документ;

D. предоставить товар в распоряжение покупателя в названном месте назначения;

E. погрузить товар на борт судна в порту отгрузки.

8. Кто имеет "страховой интерес" до момента прибытия товаров в обусловленный пункт FOB...

A. покупатель;

B. продавец;

C. перевозчик;

9. Договоры купли-продажи, заключаемые на условиях группы..., относятся к категории договоров на условиях отгрузки...

A. "E";

B. "F";

C. "C";

D. "D".

10. В чем заключается основное назначение таможенной стоимости товаров?

A. налоговая база для расчета таможенной пошлины по адвалорной ставке и сбора за таможенное;

оформление, а также основной элемент налоговой базы для расчета НДС и акцизов по стоимостным ставкам, а также для целей формирования таможенной статистики;

В. основа для формирования статистических данных по стоимости перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС товаров в американских долларах;

С. специальное обозначение контрактной (фактурной) стоимости, используемое для таможенных целей (например, для расчета таможенной пошлины).

11. Каково общее содержание таможенной стоимости ввозимых товаров?

А. совокупность расходов, понесенных продавцом при продаже товаров (на экспорт) в РФ;

В. совокупность затрат, связанных с приобретением товаров (получением на них каких-либо прав) и их доставкой до места ввоза на таможенную территорию ЕАЭС, или рыночная стоимость товаров на момент ввоза, включая затраты по их доставке до места ввоза на таможенную территорию ЕАЭС;

С. сумма затрат, указанных в товаросопроводительных документах, предоставляемых в таможенный орган для целей таможенного оформления.

12. Может ли таможенная стоимость совпадать с контрактной (фактурной) стоимостью декларируемых товаров?

А. нет, не может, так как контрактная стоимость не охватывает расходов по доставке товаров;

В. может, если все транспортные расходы до места ввоза товаров на территорию ЕАЭС берет на себя покупатель;

С. может, если все транспортные расходы до места ввоза товаров на территорию ЕАЭС берет на себя продавец.

13. Могут ли совпадать таможенная, контрактная (фактурная) и статистическая стоимость декларируемых товаров?

А. нет, не могут, так как контрактная стоимость не охватывает расходов по доставке товаров;

В. могут, если контрактная стоимость приведена к базе цен CIF – российский порт или CIP – пункт назначения на границе ЕАЭС;

С. могут, если все транспортные расходы до места ввоза товаров на территорию ЕАЭС берет на себя покупатель.

14. В какой последовательности применяются методы определения таможенной стоимости товаров?

А. по стоимости сделки с ввозимыми товарами; по стоимости сделки с идентичными товарами; по стоимости сделки с однородными товарами; вычитания; сложения; резервный метод;

В. по стоимости сделки с ввозимыми товарами; по стоимости сделки с однородными товарами; по стоимости сделки с идентичными товарами; вычитания; сложения; резервный метод;

С. по стоимости сделки с ввозимыми товарами; по стоимости сделки с идентичными товарами; по стоимости сделки с однородными товарами; сложения; вычитания; резервный метод.

15. Каково общее содержание таможенной стоимости вывозимых товаров?

А. совокупность расходов, понесенных продавцом при продаже товаров (на экспорт) из РФ;

В. совокупность затрат, связанных с производством товаров (получение на них каких-либо прав) и их доставкой до места вывоза с таможенной территории ЕАЭС, или рыночная стоимость товаров на момент вывоза, включая затраты по их доставке до места вывоза с таможенной территории ЕАЭС;

С. сумма затрат, указанная в товаросопроводительных документах, предоставляемых в таможенный орган для целей таможенного оформления.

16. В каких документах указывается таможенная стоимость товаров?

А. в платежных документах и в таможенной декларации;

В. во внешнеторговых контрактах и в декларации таможенной стоимости;

С. в таможенной декларации и в декларации таможенной стоимости.

17. Условие ИНКОТЕРМС: «Перевозка оплачена до» ...

18. Условие ИНКОТЕРМС: «Свободно вдоль борта судна»

19. Условие ИНКОТЕРМС: «Свободно на борту» ...

20. Условие ИНКОТЕРМС: «Стоимость, страхование и фрахт».

Вариант №2

1. При выборе АТС учитываются следующие критерии:
 - А. Транспортно-эксплуатационные, технические и экономические;
 - В. Техничко-эксплуатационные и экономические;
 - С. Техничко-экономические и эксплуатационные;
 - Д. Технические и экономические.
2. Для определения состава парка необходимы следующие данные:
 - А. Объемы и условия предстоящих перевозок, периодичность поступления заявок на перевозку грузов;
 - В. Объемы, условия предстоящих перевозок, характеристика грузопотоков;
 - С. Партионность, сроки и размеры подач грузов, закономерность поступления заявок на предстоящие перевозки;
 - Д. Периодичность поступления заявок на перевозку грузов, закономерность поступления заявок на предстоящие перевозки.
3. При выборе грузоподъемности АТС необходимо учитывать:
 - А. Характеристику грузопотоков, вид груза, способ выполнения погрузочно- разгрузочных работ;
 - В. Вид груза, размер и число партий, способ выполнения погрузочно- разгрузочных работ;
 - С. Размер и число партий, срочность доставки, дорожные условия;
 - Д. Вид груза, характеристику грузопотоков, срочность доставки.
4. Страхование каско – это страхование ...
 - А. ответственности;
 - В. риска;
 - С. груза;
 - Д. корпуса транспортного средства.
5. Базисные условия поставки закреплены в ...
 - А. Венской конвенции о праве международных договоров;
 - В. Федеральном законе «О валютном регулировании и валютном контроле»;
 - С. Таможенном кодексе Евразийского экономического союза;
 - Д. Инкотермс-2020.
6. Страхование карго – это страхование....
 - А. ответственности;
 - В. груза;
 - С. корпуса транспортного средства;
 - Д. риска.
7. Термин Инкотермс-2020, который может использоваться для всех видов транспорта:
 - А. FCA;
 - В. FAS;
 - С. CIF;
 - Д. FOB.
8. Базисные условия поставки ...
 - А. определяют последствия невыполнения сторонами условий внешнеторгового контракта;
 - В. указываются во внешнеторговом контракте;
 - С. не регламентируют момент перехода с продавца на покупателя рисков случайной гибели груза;
 - Д. не изменялись с момента их опубликования в 1936 году.
9. Терминами Инкотермс-2020, включающими страхование, являются ...
 - А. CIP, CIF;
 - В. EXW, CFR;
 - С. DAP, DPU;
 - Д. FOB, FAS.
10. Основная перевозка оплачивается продавцом в соответствии с базисом поставки ... Варианты ответа:
 - А. FOB;

- B. DAP;
- C. FAS;
- D. EXW

11. Базисные условия поставки определяют ...

- A. ставки импортных пошлин;
- B. распределение транспортных расходов между продавцом и покупателем;
- C. таможенную стоимость;
- D. момент перехода права собственности на товар.

12. В каком году Международная торговая палата опубликовала впервые свод международных правил для определения торговых терминов?

- A. 1967;
- B. 1976;
- C. 1953;
- D. 1949.

13. Условие сделки купли-продажи переход собственности на товар от продавца к покупателю является:

- A. Обязательным;
- B. Не существенным;
- C. Не обязательным;
- D. Верны ответы Б). и В).

14. В соответствии с какой группой терминов продавец не обязан доставлять товар, очищенный для импорта в стране назначения?

- A. Группа F;
- B. Группа D;
- C. Группа C;
- D. Группа E.

15. Сколько основных терминов включает в себя редакция Инкотермс-2000?

- A. 15;
- B. 13;
- C. 28;
- D. Нет правильного ответа.

16. Для какого из основных базисных условий контракта по способам транспортировки выделяют один вариант:

- A. Для любых видов транспорта;
- B. Для смешанных перевозок;
- C. Для морского и водного внутреннего транспорта;
- D. Для воздушного транспорта.

17. Какое из перечисленных условий применяется только при морских перевозках?

- A. DES;
- B. CPT;
- C. CAF;
- D. Верны ответы А). и В).

18. Продавец должен застраховать товар и нести расходы по страхованию в соответствии с термином:

- A. FAS;
- B. CIF;
- C. FCA;
- D. Нет правильного ответа.

19. Какие функции выполняет коносамент?

- A. Свидетельство договора перевозки;
- B. Средство передачи прав на транзитный товар другой стороне;
- C. Доказательство поставки товара на борт судна;
- D. Верны все варианты.

20. К торговым компенсационным сделкам на денежной основе, предусматривающие участие экспортера в реализации товаров, предлагаемых импортером, не относят:

- A Сделки типа «оффсет»;
- B. Сделки типа «свитч»;
- C. Встречные закупки;
- D. Нет правильного варианта ответа.

Критерии оценки (в рамках рубежной аттестации)

Регламентом БРС ГГНТУ предусмотрено 20 баллов за рубежную аттестацию. Критерии оценки разработаны, исходя из разделения баллов: 20 баллов за освоение теоретических вопросов дисциплины и выполнение тестовых заданий.

Критерии оценки выполнения тестовых заданий:

- 0 баллов – задание не выполнено (не найдено правильное решение).
- 10 баллов - задание выполнено на 50%
- 20 баллов – задание выполнено на 100% (найденное правильное решение).

По вопросам пройденных тем (к 1-ой и 2-ой рубежным аттестациям) составляются варианты тестов.

Баллы за тесты выводятся по следующему критерию- в каждом варианте тестов- 20 вопросов - 1 балл за каждый верный ответ.

ГРОЗНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА М. Д. МИЛЛИОНЩИКОВА
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Кафедра «Информационное и право и юриспруденция»
Экзаменационные вопросы по дисциплине «Правила ИНКОТЕРМС»

- 1) Понятие, структура, правила использования ИНКОТЕРМС.
- 2) Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.
- 3) Характеристика объектов внешнеторговой деятельности.
- 4) Состав и классификация субъектов внешнеторговой деятельности в РФ.
- 5) Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.
- 6) «Основные» внешнеторговые операции: состав, характеристика, отличительные признаки.
- 7) «Обеспечивающие» внешнеторговые операции: назначение, состав.
- 8) Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД.
- 9) Содержание этапов осуществления внешнеторговой сделки.
- 10) Группы унифицированных внешнеторговых документов ООН.
- 11) Виды и назначение внешнеторговой документации.
- 12) Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.
- 13) Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.
- 14) Договор международной купли-продажи: сущность, виды и функции.
- 15) Структура и содержание внешнеторгового контракта
- 16) Торговый обычай в системе источников правового регулирования предпринимательских отношений.
- 17) Международная торговая палата и её роль в унификации правил международной торговли.
- 18) Эволюция базисных условий поставки ИНКОТЕРМС и его правовая природа.
- 19) Цели разработки и сфера применения ИНКОТЕРМС.
- 20) Отличия ИНКОТЕРМС-2020 от варианта ИНКОТЕРМС-2010.
- 21) Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура.
- 22) Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по двум группам (в зависимости от способа транспортировки).

- 23) Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).
- 24) Правила ИНКОТЕРМС и договор перевозки.
- 25) Правила ИНКОТЕРМС и страхование.
- 26) Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
- 27) Правила ИНКОТЕРМС и электронная торговля.
- 28) Правила ИНКОТЕРМС и разрешение споров.
- 29) Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 30) Базис поставки FCA: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 31) Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 32) Базис поставки FOB: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 33) Базис поставки CPT: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 34) Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 35) Базис поставки CIP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 36) Базис поставки CIF: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 37) Базис поставки DAP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 38) Базис поставки DPU: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 39) Базис поставки DDP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
- 40) Соотношение базиса поставки товара и цены внешнеторговой сделки.
- 41) Внешнеторговый договор как основа для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу.
- 42) Содержание понятия «таможенная стоимость товаров».
- 43) Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.

Критерии оценки

Регламентом БРС предусмотрено 20 баллов за ответ студента на экзамене. Критерии оценки разработаны, исходя из возможности ответа студентом на три вопроса по экзаменационным билетам.

- 0 баллов выставляется студенту, если студент не подготовлен: вопросы не раскрыты, в изложении ответов отсутствует четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- от 1 до 7 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен слабо: раскрыты два вопроса, однако в изложении ответов отсутствует четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- от 7 до 15 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен хорошо: три вопроса полностью раскрыты, в изложении ответов прослеживается четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки. Однако на дополнительные вопросы (1-2 вопроса) отвечает только с помощью преподавателя.

- от 15 до 20 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен отлично и качественно: вопросы полностью раскрыты, в изложении ответов прослеживается четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки. Способен ответить на дополнительные вопросы по билету. (1-2 вопроса).

БИЛЕТЫ К ЭЗАМЕНУ

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Группа "ТД" Семестр " "

Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 1

1. Базис поставки DPU: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. «Обеспечивающие» внешнеторговые операции: назначение, состав.
3. Цели разработки и сфера применения ИНКОТЕРМС.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Группа "ТД" Семестр " "

Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 2

1. Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.
2. Понятие, структура, правила использования ИНКОТЕРМС.
3. Содержание понятия «таможенная стоимость товаров».

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Группа "ТД" Семестр " "

Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 3

1. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Договор международной купли-продажи: сущность, виды и функции.
3. Состав и классификация субъектов внешнеторговой деятельности в РФ.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Группа "ТД" Семестр " "

Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 4

1. Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.
2. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по двум группам (в зависимости от способа
3. Структура и содержание внешнеторгового контракта

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Группа "ТД" Семестр " "

Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 5

1. Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.
3. Базис поставки FCA: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 6

1. Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
2. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.
3. Базис поставки FCA: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 7

1. транспортировки).
2. Эволюция базисных условий поставки ИНКОТЕРМС и его правовая природа.
3. Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 8

1. Торговый обычай в системе источников правового регулирования предпринимательских отношений.
2. Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.
3. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 9

1. Базис поставки CIF: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).
3. Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 10

1. Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура.
2. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).
3. Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства**

Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"

Билет № 11

1. Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.
2. Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД.
3. Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 12

1. Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Международная торговая палата и её роль в унификации правил международной торговли.
3. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 13

1. Понятие, структура, правила использования ИНКОТЕРМС.
2. Базис поставки FOB: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
3. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 14

1. Содержание этапов осуществления внешнеторговой сделки.
2. Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.
3. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 15

1. «Основные» внешнеторговые операции: состав, характеристика, отличительные признаки.
2. Правила ИНКОТЕРМС и электронная торговля.
3. Виды и назначение внешнеторговой документации.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр ""
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 16

1. Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура.
2. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
3. Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 17

1. Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
3. Правила ИНКОТЕРМС и страхование.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 18

1. Структура и содержание внешнеторгового контракта
2. Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД.
3. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 19

1. «Основные» внешнеторговые операции: состав, характеристика, отличительные признаки.
2. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по двум группам (в зависимости от способа)
3. Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 20

1. Отличия ИНКОТЕРМС-2020 от варианта ИНКОТЕРМС-2010.
2. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).
3. Базис поставки DAP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 21

1. Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
2. Правила использования ИНКОТЕРМС-2020 и его структура.
3. Виды и назначение внешнеторговой документации.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 22

1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.
2. Правила ИНКОТЕРМС и договор перевозки.
3. Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 23

1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и основные виды и формы внешнеторговой деятельности.
2. Виды и назначение внешнеторговой документации.
3. Распределение терминов ИНКОТЕРМС-2020 по двум группам (в зависимости от способа

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 24

1. Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
2. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.
3. Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М.Д. Миллионщикова
Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства
Группа "ТД" Семестр " "
Дисциплина "Правила ИНКОТЕРМС"
Билет № 25

1. Группы унифицированных внешнеторговых документов ООН.
2. Правила ИНКОТЕРМС и особенности международных расчётов.
3. Структура и содержание внешнеторгового контракта

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____
