

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Минцаев Магомед Шавалевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 05.09.2023 20:50:23

Уникальный программный ключ:

236bcc35c296f119d6aafdc22836b21db52dbc07971a86865a5825f9fa4304cc

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГРОЗНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ АКАДЕМИКА М.Д. МИЛЛИОНЩИКОВА»

Информационное право и юриспруденция

УТВЕРЖДЕН

на заседании кафедры

« 05 » 09 2022 г. Протокол № 1

Заведующий кафедрой

М.А. Абдулкадырова
(подпись)

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

«контракты в международной деятельности»

Специальность

38.05.02 Таможенное дело

Квалификация выпускника

Специалист таможенного дела

Составитель Э.А. Ахтаева Э.А. Ахтаева

Грозный - 2022

**ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО УЧЕБНОЙ
ДИСЦИПЛИНЕ**

«Контракты в международной деятельности»

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируем ой компетенции (или ее части)	Наименовани е оценочного средства
1	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/ доклад
2	Международные соглашения и конвенции	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат
3	Структура и содержание статей контракта в международной торговле	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат
4	Договор поставки товаров. Договор мены	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат
5	Содержание и виды торгово-посреднических соглашений	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат
6	Лизинг. Лизинговые соглашения	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат
7	Лицензионный договор. Договоры перевозки	ПК-13 ПК-13.1	Опрос/кейс- задание Доклад/реферат

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	Устный опрос	Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное занятие в виде собеседования преподавателя с обучающимися	Вопросы по темам/ разделам дисциплины
2	Тест	Средство проверки полученных знаний по пройденным темам или разделам учебной дисциплины.	Комплект тестовых заданий по вариантам
3	Кейс-задание	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают смыслить реальную профессиональную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Задания для решения кейс-задачи
4	Доклад	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление. По решению определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы	Темы докладов
5	Реферат	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического анализа определенной научной (учебно-исследовательской) темы, где автор раскрывает суть исследуемой проблемы, проводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на неё	Темы рефератов
6	Зачет (в 9 семестре)	Итоговая форма оценки знаний	Вопросы к зачету

КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Практические занятия проводятся в аудиториях и выполняются по заданию преподавателя

Договор как основа внешнеэкономической деятельности	1.Виды внешнеэкономических операций
Международные соглашения и конвенции.	1.Договор международной купли-продажи. Реквизиты и преамбула договора. 2. Существенные и несущественные условия договора. 3.Предмет договора. Сроки исполнения обязательств по договору. 4. Базисные условия поставки («Инкотермс»).
Структура и содержание статей контракта в международной торговле	1.Определение договора. Заключение оферты. 2.Понятие международного договора. 3.Существенные, обычные и случайные условия контракта купли-продажи товаров 4.Структура и содержание статей контракта купли-продажи товаров.
Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности	1.Поставка товаров. Особенности договора поставки товаров: структура, содержание, правовое регулирование. 2.Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.
Содержание и виды торгово-посреднических соглашений	1.Понятие и классификация торгово-посреднических соглашений. 2.Договоры поручения: структура и содержание. 3.Договоры комиссии и консигнации. 4.Договор хранения: понятие и сфера применения
Лизинговые соглашения	1.Арендные операции и их виды. 2. Общие особенности условий контракта аренды. 3.Правовая основа лизинговых операций.
Лицензионный договор. Договоры перевозки	1.Договоры на инжиниринговые и консалтинговые услуги. 2.Основные условия внешнеэкономических договоров о предоставлении инженерно-технических услуг

Критерии оценки (в рамках текущей аттестации)

Регламентом БРС ГГНТУ предусмотрено 15 баллов за текущую аттестацию. Критерии оценки разработаны, исходя из разделения баллов: 15 баллов за освоение теоретических вопросов дисциплины, по 3 балла за ответы – на каждом практическом занятии по данной дисциплине.

Критерии оценки ответов на теоретические вопросы:

- **0 баллов** *выставляется студенту, если дан неполный ответ, представляющий собой разрозненные знания по теме вопроса с существенными ошибками в определениях. Присутствуют фрагментарность, нелогичность изложения. Студент не осознает связь данного понятия, теории, явления с другими объектами дисциплины. Отсутствуют выводы, конкретизация и доказательность изложения. Речь неграмотная. Дополнительные и уточняющие вопросы преподавателя не приводят к коррекции ответа студента не только на поставленный вопрос, но и на другие вопросы дисциплины.*

- **1 балл** *выставляется студенту, если дан полный, но недостаточно последовательный ответ на поставленный вопрос, но при этом показано умение выделить существенные и несущественные признаки и причинно- следственные связи. Ответ логичен и изложен в терминах науки. Могут быть допущены 1–2 ошибки в определении основных понятий, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.*

- **2 балла** *выставляется студенту, если дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, доказательно раскрыты основные положения темы; в ответе прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Ответ изложен литературным языком в терминах науки. В ответе допущены недочеты, исправленные студентом с помощью преподавателя*

- **3 балла** *выставляется студенту, если дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, показана совокупность осознанных знаний об объекте, проявляющаяся в свободном оперировании понятиями, умении выделить существенные и несущественные его признаки, причинно-следственные связи. Знание об объекте демонстрируется на фоне понимания его в системе данной науки и междисциплинарных связей. Ответ формулируется в терминах науки, изложен литературным языком, логичен, доказателен, демонстрирует авторскую позицию студента.*

Баллы за тему выводятся как средний балл по заданным студенту вопросам, не считая количество «наводящих» и уточняющих вопросов.

Баллы за текущую аттестацию выводятся как средний балл по всем темам.

АТТЕСТАЦИЯ ПРОВОДИТСЯ В ФОРМЕ ПИСЬМЕННОЙ РАБОТЫ

Вопросы к первой рубежной аттестации

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.
3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
5. Сущность и виды договоров.
6. Международный контракт как результат менеджмента и маркетинга.
7. Договор купли-продажи. Основные статьи контракта международной купли-продажи.
8. Реквизиты, преамбула и предмет договора.
9. Существенные и несущественные условия договора.
10. Цена и общая стоимость контракта.
11. Условия платежа и формы расчетов.
12. Применение "Инкотермс" в контракте.
13. Сроки исполнения обязательств по договору.

14. Транспортные условия контракта.

Примерный образец аттестационного билета к рубежной аттестации

**ГРОЗНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

имени академика М.Д. Миллионщикова

Институт цифровой экономики и технологического предпринимательства

Дисциплина «Контракты в международной деятельности»

Специальность Таможенное дело

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Перечислить порядок подписания внешнеэкономических договоров.
3. Конвенции о договорах международной купли-продажи товаров
4. Существенные условия договора.

Вопросы ко второй рубежной аттестации

1. Гражданский кодекс РФ о договоре мены (бартер).
2. Правовое регулирование договора поставки. Гражданский кодекс РФ о договоре поставки.
3. Общие особенности условий контракта аренды.
4. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.
5. Правовое регулирование лизинговых сделок.
6. особенности договоров по оперативному и финансовому лизингу.
7. Торгово-посреднические операции: понятия, виды, организационные формы.
8. Договоры поручения.
9. Структура и особенности договора комиссии.
10. Консигнационное соглашение и его особенности.
11. Права и обязанности сторон по договору хранения.
12. Правовая основа посреднической деятельности.
13. Договор перевозки и транспортные условия контракта.
14. Основные особенности и условия договора перевозки.
15. Особенности заключения договоров перевозки при использовании различных видов транспорта,
16. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).
17. Договор на международную автомобильную перевозку.

Критерии оценки:

Оценка **«отлично» (20 баллов)** ставится, если студент ответил правильно на 86% и более

Оценка **«хорошо» (15 баллов)** ставится, если студент дал правильный ответ на 71 – 85

Оценка **«удовлетворительно» (10 баллов)** ставится, если студент ответил верно на 51 – 70% вопросов.

Оценка «неудовлетворительно» (0 баллов) ставится, если правильных ответов менее 50% (0 баллов)

Примерная тематика докладов и рефератов

1. Оффшорные зоны. Особенности. Возможности использования.
2. Практика использования оффшорных компаний в международной торговле, инвестиционной, банковской, судовладельческой деятельности.
3. Зоны свободной торговли и таможенные союзы.
4. Зона свободной торговли стран СНГ. Проблемы и перспективы.
5. Органы государственного управления и регулирования международной коммерческой деятельностью.
6. Тарифные и нетарифные методы регулирования международной коммерческой деятельностью.
7. Методы экономического стимулирования международной коммерческой деятельности.
8. Виды международных коммерческих операций.
9. Нормативная база внешнеторговых контрактов купли-продажи.
10. Конвенции о договорах международной купли-продажи товаров.
11. Базисные условия поставок. «Инкотермс – 2000».
12. Преимущества развития свободных экономических зон в международной коммерческой деятельности.
13. Преимущества использования оффшорных зон в международной коммерческой деятельности.
14. Основные направления развития приграничной торговли (на примере КНР – Россия).
15. Свободная экономическая зона. Сущность, виды, проблемы.

Критерии оценивания рефератов и докладов

Регламентом БРС предусмотрено всего 15 баллов за реферат студента. Критерии оценки разработаны, исходя из возможности защиты студентом до трех рефератов (по 5 баллов).

- 0 баллов выставляется студенту, если подготовлен некачественный реферат: тема не раскрыта, в изложении отсутствует четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- 1- балл выставляется студенту, если подготовлен некачественный реферат: тема раскрыта, однако в изложении отсутствует четкая структура, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- 2 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат: тема хорошо раскрыта, в изложении прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Однако студент недостаточно владеет подготовленным материалом.

- 3 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат: тема хорошо раскрыта, в изложении прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент хорошо апеллирует

терминами науки. Однако затрудняется ответить на дополнительные вопросы по теме реферата (1-2 вопроса).

- 4 балла выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат: тема хорошо раскрыта, в изложении прослеживается четкая структура логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки. Однако на дополнительные вопросы по теме реферата (1-2 вопроса) отвечает только с помощью преподавателя.

- 5 баллов выставляется студенту, если подготовлен качественный реферат: тема хорошо раскрыта, в изложении прослеживается четкая структура логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки, демонстрирует авторскую позицию. Способен ответить на дополнительные вопросы по теме реферата (1-2 вопроса).

Вопросы, выносимые на зачет

Итоговая отчетность студентов по дисциплине принимается по билетам, с предоставлением времени на подготовку (20-30 мин.) и последующим устным ответом преподавателю. Состав билета на зачет – 2 теоретических вопроса.

Вопросы к зачету

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.
3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
5. Сущность и виды договоров.
6. Основные статьи контракта международной купли-продажи.
7. Реквизиты, преамбула и предмет договора.
8. Применение "Инкотермс" в контракте.
9. Сроки исполнения обязательств по договору.
10. Транспортные условия контракта.
11. Порядок расторжения и изменения договора.
12. Структура и содержание договора мены (бартер).
13. Особенности договора поставки.
14. Структура и содержание договора поставки.
15. Общие особенности условий контракта аренды.
16. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.
17. Торгово-посреднические операции: понятия, виды, организационные формы.
18. Классификация торгово-посреднических соглашений.
19. Договоры поручения.
20. Структура и особенности договора комиссии.
21. Консигнационное соглашение и его особенности.
22. Понятие договора хранения и сфера его применения.
23. Договор перевозки и транспортные условия контракта.
24. Основные особенности и условия договора перевозки.
25. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).
26. Договор на международную автомобильную перевозку.
28. Правовая основа договоров перевозки.
29. Объекты лицензионной торговли.
30. Договоры на инжиниринговые услуги
31. Договоры на консалтинговые услуги.

32. Договор о предоставлении инженерно-технических услуг.
- 33 Договор на передачу "ноу-хау".
34. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции.

Образец билета к проведению зачета

**Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д.
Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр ""
Дисциплина "КОНТРАКТЫ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ"
Билет № 3**

1. Основные статьи контракта международной купли-продажи.
2. Объекты лицензионной торговли.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

Критерии оценки знаний студентов на зачете

Регламентом БРС предусмотрено 20 баллов за ответ студента на зачете. Критерии оценки разработаны, исходя из возможности ответа студентом на два вопроса по билетам к зачёту.

- 0 баллов выставляется студенту, если студент неподготовлен: вопросы не раскрыты, в изложении ответов отсутствует четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Не может ответить на дополнительные вопросы, предложенные преподавателем.

- от 1 до 7 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен слабо: вопросы полностью не раскрыты, в изложении ответов отсутствует четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений.

- от 7 до 15 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен хорошо: один вопрос полностью раскрыт, в изложении ответов прослеживается четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Второй вопрос чуть слабоват. Студент свободно апеллирует терминами науки. Однако на дополнительные вопросы (1-2 вопроса) отвечает только с помощью преподавателя.

- от 15 до 20 баллов выставляется студенту, если студент подготовлен отлично и качественно: вопросы полностью раскрыты, в изложении ответов прослеживается четкая структура и логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, теорий, явлений. Студент свободно апеллирует терминами науки. Способен ответить на дополнительные вопросы по билету (1-2 вопроса).

КОНТРОЛЬНО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«КОНТРАКТЫ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

Задания к текущему контролю

Практические задания к 1 лекции по теме «Договор как основа внешнеэкономической деятельности»

Контрольные вопросы

1. Каковы основные направления внешнеэкономической деятельности, и каковы формы ее организации?
2. Что понимается под внешнеэкономической операцией? В чем ее отличие от внешнеторговой операции?
3. Назовите формы, методы и виды внешнеторговых операций?
4. Каковы основные этапы осуществления внешнеторговой операции? Дайте их характеристику.
5. Какова роль и место внешнеторговых контрактов в таможенном оформлении товаров?
6. Какие условия контракта относятся к императивным, а какие — к диспозитивным?

Практическая ситуация

На основе изучения статьи Кунакова Д. А. (Копенгагенский пушной аукцион // Российский внешнеэкономический вестник. — 2009. — № 2. — С. 58–61) разработать следующие условия договора международной купли-продажи товаров:

- объект договора;
- качество и количество товара;
- условия платежа;
- условия поставки
- арбитражная оговорка.

Практические задания ко 2 лекции по теме «Международные соглашения и конвенции»

Контрольные вопросы

1. Назовите основные международные соглашения и конвенции, которыми регламентируется международная торговля на современном этапе?
2. Каковы правовое значение и сфера применения Венской конвенции?
3. Чем была обусловлена необходимость принятия Гаагской конвенции?
4. Назовите основные нормативно-правовые акты российского законодательства, регулирующие внешнеторговую деятельность.
5. Дайте характеристику национального внешнеторгового законодательства по иерархическому признаку.
6. Каково значение обычаев и обыкновений, применяемых в международной торговле?

Практическая ситуация

Документы ВТО ориентированы на установление общих принципов нормализации и либерализации международной коммерции, недопущение противоправных торгово-политических мер правительств и злоупотреблений непосредственных участников торговли (например, поставки **контрафактной продукции**). Ряд документов ВТО содержит положения, в той или иной степени касающиеся **инновационной среды**. Эти документы охватывают компоненты, формирующие благоприятную инновационную

среду: защищают интересы и результаты труда исследователей; способствуют их деятельности, в том числе посредством государственной поддержки; сокращают ограничения для международного инвестиционного сотрудничества, содействующего распространению **инноваций**.

Обсуждение вопросов защиты авторских прав, одной из важнейших составляющих интеллектуальной собственности, во время Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994 гг.) показало наличие существенных пробелов в регулировании таких прав. В частности, были установлены:

- отсутствие общих принципов и правил торговли с учетом интересов владельцев и пользователей авторских прав;
- различия в национальных стандартах защиты и возможности ее обеспечения;
- низкая дисциплина поведения экспортеров и импортеров.

К основным достоинствам достигнутой договоренности по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности относится прежде всего то, что четко определены объекты, на которые распространяется это соглашение: **патенты, товарные знаки, промышленные образцы, конфиденциальная информация**.

Задание:

- найдите определения выделенных категорий;
- ответьте на вопрос, о каких документах ВТО, регулирующих международную торговлю инновационными товарами и услугами, идет речь;
- определите, в чем заключается значение подготовки и принятия Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности как инструмента стимулирования инновационной деятельности.

Практические задания к 3 лекции по теме «Структура и содержание статей контракта в международной торговле»

Контрольные вопросы

1. Какова структура контракта международной купли-продажи товаров?
2. Каково содержание разделов внешнеторгового контракта?
3. Почему условия поставки называются «базисными»? Дайте характеристику условий расчетов по договору международной купли-продажи товаров?
4. Какие факторы влияют на содержание разделов внешнеторгового контракта?
5. Что такое «Проформа купли-продажи ИСС» и в чем ее значение?
6. Каковы роль и значение использования в международной торговле Международных коммерческих терминов?

Практическая ситуация

Необходимо разработать проект контракта по отдельным разделам:

- обозначение сторон;
- объект контракта (со спецификацией);
- цена и сумма контракта;
- базисные условия поставки;
- качество товара и методы его определения.

Исходные данные: фирма RAPS (Германия) экспортирует в нашу страну подсолнечное масло (три наименования).

Практические задания к 4 лекции по теме «Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности»

Контрольные вопросы

1. Каковы основные черты, характеризующие встречную торговлю?
2. Назовите виды товарообменных операций и дайте их характеристику?
3. В чем выражаются преимущества и недостатки бартерных сделок?

4. Какова структура внешнеторгового контракта при встречных операциях?
5. По какой схеме осуществляется бартерная сделка во внешней торговле?

Практическая ситуация

Исторически развитие контрактных отношений на рынке услуг по добыче нефти и газа прошло три этапа.

Первый этап — это зарождение и развитие контрактных отношений между собственниками месторождений (обычно — государственные власти нефтедобывающих стран) и нефтедобывающими компаниями. Отношения между государствами и транснациональными корпорациями (ТНК) строились в рамках традиционных концессий, и зачастую добывающие компании диктовали свои условия принимающим государствам. Но в начале 1970-х годов растущую роль в установлении нефтяных цен на мировом рынке стали играть страны-члены ОПЕК. Кроме того, во многих развивающихся странах были приняты решения о национализации нефтедобывающих мощностей. Так, после национализации нефтяной промышленности в Венесуэле деятельность иностранных фирм была ограничена рамками контрактов на услуги технологического, управленческого и сбытового характера, а также участием в разведке и разработке месторождений тяжелой нефти.

Второй этап — развитие контрактных отношений между нефтедобывающими компаниями, имеющими лицензии на добычу нефти (газа) и специализированными сервисными компаниями. Для этого периода характерны такие договорные формы, как контракты на предоставление определенных услуг, а также риск-сервисные контракты, соглашения о разделе продукции, модернизированные концессии и разные варианты смешанных типов договоров, общей чертой которых было изъятие в пользу государства преобладающей доли прибыли от нефтедобычи.

На третьем (современном) этапе произошла определенная модификация отношений между сторонами, участвующими в реализации подрядного контракта в сторону смягчения условий контрактов принимающих государств с ТНК в целях интенсификации привлечения иностранного капитала в отрасль. Кроме того, следует отметить, что на рынок услуг по нефте- и газодобыче сегодня пришло большое число новых компаний — сервисных, которые оказывают услуги по геологоразведке и геологодобыче. Сервисные компании демонстрируют опережающий по сравнению с нефтегазодобывающими компаниями рост чистой прибыли.

Задание:

- определите хронологические рамки обозначенных этапов развития контрактных отношений и обозначьте причины перехода от одного этапа к другому;
- объясните, с чем связано появление на современном рынке услуг по нефте- и газодобыче сервисных компаний, и чем обусловлен их экономический рост?

Практические задания к 5 лекции по теме «Содержание и виды торгово-посреднических соглашений»

Контрольные вопросы

1. В чем необходимость и целесообразность использования услуг посредников?
2. Какие существуют виды торгово-посреднических операций?
3. Назовите организационные формы торгово-посреднических операций?
4. По каким признакам различаются торгово-посреднические операции?
5. Каковы виды вознаграждения услуг посредников?
6. Каковы обязанности сторон по договору комиссии?
7. В чем заключается специфика договора консигнации?
8. В чем специфика договора хранения?

Практическая ситуация

В последние годы в совместном предпринимательстве на мировом рынке услуг широкое распространение получил аутсорсинг.

Задание:

- дайте определение понятию «аутсорсинг»;
- назовите основных участников данного рынка;
- определите, каковы тенденции развития рынка аутсорсинга;
- рассмотрите основные виды контрактных отношений между участниками рынка аутсорсинга;
- обозначьте основные направления международного аутсорсинга в России.

Практические задания к 6 лекции по теме «Лизинг. Лизинговые соглашения»

Контрольные вопросы

1. В чем проявляется положительная роль лизинга в международной коммерческой практике?
2. Каковы последствия использования лизинговых отношений для лизингополучателя?
3. В чем заключается содержание лизинговой сделки?
4. Какие факторы влияют на структуру и сумму лизинговых платежей?

Практическая ситуация

Подготовить проект договора лизинга: указать существенные условия и другие элементы.

(При заключении договора лизинга стороны должны согласовать его существенные условия: предмет, срок финансовой аренды и цену, а также условия наступления соглашения, указанные сторонами согласно статье 432 ГК РФ.

Если стороны не сформулируют хотя бы одно из существенных условий, договор будет считаться незаключенным.

Практические задания к 7 лекции по теме «Лицензионный договор. Договоры перевозки»

Контрольные вопросы

1. Какова схема лицензионной торговли?
2. Что такое «чистая» и «сопутствующая» лицензии?
3. Какие условия лицензионного соглашения относятся к существенным?
4. Каковы виды лицензий, и в чем их специфика?
5. Какими методами определяется цена лицензии?
6. Какие различают виды инжиниринга?
7. Какие факторы следует учитывать при выборе транспортного средства для перевозки грузов?
8. Охарактеризуйте основные виды транспорта, используемые в современных международных бизнес-операциях.

Практическая ситуация

Таблица 1.1

Классификация форм инженерной деятельности по версии Европейской экономической комиссии ООН

Инжиниринг	Содержание
Консультационный	
Строительный и/или общий	
Технологический	
Комплексный	
Техническое содействие	

Задание:

- заполните таблицу 1.1;

- назовите причины, по которым тот или иной вид инжиниринга не распространен в российской практике;
- найдите различия в организационных формах инжиниринга в международной и российской практике;
- определите причины различий организационных форм инжиниринга в международной и российской практике.

Практическая ситуация для договора перевозки

Морской транспорт как основа мировой торговли товарами является наиболее глобализированной отраслью. Типичная торговая сделка может вовлекать поставщиков товаров и услуг из двух десятков стран. О взаимозависимости участников морских перевозок можно судить по следующему (гипотетическому, но вполне вероятному) примеру. Контейнер, изготовленный в Китае и наполненный товарами из Непала, экспортируется через индийский порт. Портом оперирует концессионер из Дубаи. Он использует краны, собранные в Малайзии, и программный продукт, разработанный в Бельгии. Контейнеровоз, построенный в Корее, находится в собственности немецкого инвестиционного фонда, управляется кипрской компанией, оператором при этом является датский перевозчик, а судно несет флаг Панамы. Судно сертифицировано классификационным обществом из США, экипаж сформирован из граждан Филиппин на основе глобальных конвенций, принятых Международной организацией труда. Судовой агент в порту принадлежит норвежской сети, экспедитор — из Швейцарии, компания взаимного страхования — из Великобритании. По пути в Голландию судно отбивается от сомалийских пиратов, платит сбор за прохождение Суэцкого канала Египту, бункеруется топливом в Испании, применяет правила Международной морской организации, чтобы избежать разлива нефти у берегов Франции.

Задание: определите, какие договоры и между кем были заключены для реализации данной торговой сделки.

Образец теста для текущего контроля

1. В зависимости от выполняемых функций основные внешнеторговые документы это:

- а) документы по подготовке экспортной сделки;
- б) документы по подготовке импортной сделки;
- в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;
- г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;
- д) коммерческие документы;
- е) документы по платёжно-банковским операциям;
- ж) страховые документы;
- з) транспортные документы;
- и) транспортно-экспедиторские документы;
- к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергнутого там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

- а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергнутого переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнутого там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергнутого переработке товара;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

- а) техника проведения коммерческих операций;
- б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;
- в) услуги;
- г) купля-продажа товаров на рынке;
- д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
- ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальными покупателями:

- а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким возможным иностранным покупателям;
- б) принять и подтвердить заказ покупателя;
- в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;
- г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;
- е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?

- а) когда товар изготовлен;
- б) когда нанесена маркировка;
- в) по своему усмотрению;
- г) когда товар готов к сдаче;
- д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

- а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;
- б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;
- в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;
- г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;
- д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

11. Какие субъекты не являются участниками ВЭД:

- а) организации-посредники;
- б) региональные органы самоуправления;
- С) риэлторские фирмы;
- г) производители-экспортеры.

12. Что относится к основной внешнеэкономической операции?

- А) лизинг;
- б) экспедиторские операции;
- б) страхование грузов;
- г) международные расчеты.

13. Какая причина обеспечивает расширение и углубление внешнеэкономической деятельности?

- а) одинаковые природно-климатические условия;
- б) неравномерный уровень развития различных стран мира;
- б) равномерная обеспеченность ресурсами;
- г) однотипность социально-экономических отношений.

14. Основным признаком экспорта товара является:

- а) расчеты в валюте;
- б) таможенное оформление;
- в) заключение контракта;
- г) пересечение границы.

БИЛЕТЫ К ЗАЧЕТУ

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 1

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Правовая основа договоров перевозки.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 2

1. Понятие договора хранения и сфера его применения.
2. Объекты лицензионной торговли.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 3

1. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.
2. Общие особенности условий контракта аренды.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 4

1. Классификация торгово-посреднических соглашений.
2. Понятие внешнеэкономического договора.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 5

1. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.
2. Структура и содержание договора мены (бартер).

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 6

1. Торгово-посреднические операции: понятия, виды, организационные формы.
2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 7

1. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
2. Сроки исполнения обязательств по договору.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 8

1. Договоры на консалтинговые услуги.
2. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 9

1. Транспортные условия контракта.
2. Договоры поручения.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 10

1. Применение "Инкотермс" в контракте.
2. Договоры на консалтинговые услуги.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 11

1. Договоры поручения.
2. Договор о предоставлении инженерно-технических услуг.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 12

1. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).
2. Консигнационное соглашение и его особенности.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 13

1. Особенности договора поставки.
2. Понятие внешнеэкономического договора.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 14

1. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
2. Классификация торгово-посреднических соглашений.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 15

1. Сроки исполнения обязательств по договору.
2. Договоры поручения.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 16

1. Договор на международную автомобильную перевозку.
2. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 17

1. Общие особенности условий контракта аренды.
2. Понятие внешнеэкономического договора.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 18

1. Объекты лицензионной торговли.
2. Структура и особенности договора комиссии.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 19

1. Договор на международную автомобильную перевозку.
2. Консигнационное соглашение и его особенности.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 20

1. Общие особенности условий контракта аренды.
2. Структура и особенности договора комиссии.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 21

1. Транспортные условия контракта.
2. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 22

1. Сроки исполнения обязательств по договору.
2. Транспортные условия контракта.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 23

1. Договоры на консалтинговые услуги.
2. Понятие договора хранения и сфера его применения.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 24

1. Особенности договора поставки.
2. Понятие внешнеэкономического договора.

Подпись преподавателя _____ Подпись заведующего кафедрой _____

Грозненский государственный нефтяной технический университет им.акад. М.Д. Миллионщикова
Институт "ЦЭиТП"
Группа "ТД" Семестр "9"
Дисциплина "Таможенное дело"
Билет № 25

1. Общие особенности условий контракта аренды.
2. Договор перевозки и транспортные условия контракта.

Подпись преподавателя _____ **Подпись заведующего кафедрой** _____
