

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:

ФИО: Минцаев Магомед Шавалович

Должность: Ректор

Дата подписания: 20.10.2023 10:51:52

Уникальный программный ключ:

236bcc35c296f119d6aafdc22836b21db52dbc07971a86865a5825f9fa4304cc

«УТВЕРЖДАЮ»

Проректор по учебной работе

И.Г. Гайрабеков



201 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

ДИСЦИПЛИНЫ

«Контракты и внешнеторговая документация»

Специальность

38.05.02 Таможенное дело

Квалификация

специалист

Грозный – 2019

1. Цели и задачи дисциплины

Цель дисциплины - изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов в условиях глобализации мировой экономики.

Задачами дисциплины являются: изучение техники совершения внешнеторговых сделок; формирование навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых сделок; формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности; изучение документов, разработанных международными экономическими организациями и относящиеся к международной коммерческой практике.

2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина относится к вариативной (профильной) части профессионального цикла.

Для изучения дисциплины необходимо обладать знаниями, полученными при изучении дисциплины *профессионального цикла* «Государственное регулирование ВЭД» модуля «Запреты и ограничения ВЭД», «Валютное регулирование и валютный контроль».

3. Требования к уровню освоения содержания дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

- владением методами и средствами получения, хранения, обработки информации, навыками использования компьютерной техники, программно-информационных систем, компьютерных сетей (ОПК-3);

- умением осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела (ПК-1);

- умением осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности (ПК-11);

- умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела (ПК-12).

В результате изучения дисциплины студент должен:

знать: таможенное законодательство и законодательство Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела; виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок; структуру и содержание внешнеторгового контракта; виды и содержание документов, обеспечивающих совершение внешнеторговой сделки (ПК-1);

уметь: осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок; заполнять документы, необходимые для реализации внешнеэкономических сделок; применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации (ПК-11, ПК-12);

владеть: методами и средствами получения, хранения, обработки информации, навыками использования компьютерной техники, программно-информационных систем, компьютерных сетей (ОПК-3);

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Всего		Семестры	
	ОФО	ЗФО	10	8
			ОФО	ЗФО
Общая трудоемкость	108/3	108/3	108/3	108/3
Аудиторные занятия:	54/1,5	12/0,3	54/1,5	12/0,3
Лекции	18/0,5	8/0,2	18/0,5	8/0,2
Практические занятия (ПЗ)	36/1	4/0,2	36/1	4/0,2
Лабораторные работы (ЛР)	-	-	-	-
Самостоятельная работа	54/1,5	96/3	54/1,5	96/3
Реферат (контр. работа)	12/0,3	8/0,2	12/0,3	8/0,2
<i>И (или) другие виды самостоятельной работы</i>				
Темы для самостоятельной работы	32/1		32/1	
Подготовка к практическим занятиям	10/0,3		10/0,3	
Вид промежуточной аттестации	зачет	зачет	зачет	зачет
Общая трудоемкость дисциплины Час. Зач. ед.	108/3	108/3	108/3	108/3

5. Содержание дисциплины

5.1 Разделы дисциплины и виды занятий

№ п/п	Раздел дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Всего часов
1.	Классификация внешнеэкономических сделок.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
2.	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
3.	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
4.	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
5.	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
6.	Международная классификация внешнеторговых документов.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
7.	Международная классификация внешнеторговых документов.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
8.	Международная классификация внешнеторговых документов.	2/0,05	4/0,1	6/0,2
9.	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	2/0,05	4/0,1	6/0,2

	Итого:	18	36	54
--	---------------	-----------	-----------	-----------

5.2 Лекционные занятия

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Классификация внешнеэкономических сделок.	Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок. Нормативно–правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара. Статьи контракта: качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки. Статьи контракта: условия цены, условия платежа; платеж. Статьи контракта: гарантии; форс-мажор; способ урегулирования споров; юридические условия контракта; заключительные положения. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.
3	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии, поручения, агентскому договору. Структура и основные элементы договора возмездного оказания услуг. Содержание и структура договора аренды. Договор международного финансового лизинга. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга). Структура и основные элементы договора перевозки. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.
4	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	Международные торги: сущность, виды. Конкурсная документация. Порядок торгов. Льготы при оценке конкурсных заявок.
5	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	Ограниченные международные торги. Национальные конкурсные торги. Закупки в свободной торговле. Прямое заключение контракта. Выполнение целевых работ. Закупки в учреждениях ООН. Закупки по займам, представляемым финансовым посредником. Закупки по контрактам на условиях СВЭ (строительство, владение, эксплуатация) и аналогичным соглашениям с частным сектором. Государственные закупки в РФ.

6	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документы по подготовке товара к отгрузке. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара. Виды коммерческих счетов.
7	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для исполнения условий платежа во внешнеторговом контракте. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг.
8	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для осуществления официального контроля внешнеторговых грузов. Документы для таможенных целей.
9	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	Стандартизация внешнеторговых документов и данных.

5.3 Лабораторный практикум не предусмотрен.

5.4 Практические занятия (семинары)

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Классификация внешнеэкономических сделок.	Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок. Нормативно–правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара. Статьи контракта: качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки. Статьи контракта: условия цены, условия платежа; платеж. Статьи контракта: гарантии; форс-мажор; способ урегулирования споров; юридические условия контракта; заключительные положения. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.

3	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии, поручения, агентскому договору. Структура и основные элементы договора возмездного оказания услуг. Содержание и структура договора аренды. Договор международного финансового лизинга. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга). Структура и основные элементы договора перевозки. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.
4	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	Международные торги: сущность, виды. Конкурсная документация. Порядок торгов. Льготы при оценке конкурсных заявок.
5	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	Ограниченные международные торги. Национальные конкурсные торги. Закупки в свободной торговле. Прямое заключение контракта. Выполнение целевых работ. Закупки в учреждениях ООН. Закупки по займам, представляемым финансовым посредником. Закупки по контрактам на условиях СВЭ (строительство, владение, эксплуатация) и аналогичным соглашениям с частным сектором. Государственные закупки в РФ.
6	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документы по подготовке товара к отгрузке. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара. Виды коммерческих счетов.
7	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для исполнения условий платежа во внешнеторговом контракте. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг.
8	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для осуществления официального контроля внешнеторговых грузов. Документы для таможенных целей.
9	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	Стандартизация внешнеторговых документов и данных.

6. Самостоятельная работа студентов по дисциплине

Содержание самостоятельной работы студентов по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» состоит в подготовке рефератов (докладов) по вопросам, которые в рамках лекционных занятий подробно не рассматриваются и требуют дополнительного изучения со стороны студента. Кроме того, учитывая объем

теоретического материала, студенту предоставляется время для подготовки к практическим занятиям.

6.1 Вопросы для самостоятельного изучения

1. Детализация и типизация контрактных положений. Обычаи и обыкновения как регулятор контрактных отношений.
2. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции. Международные встречные операции: условия и особенности сделок. Руководство ЕЖ ООН по составлению договора о встречной закупке.
3. Гражданский кодекс РФ о лизинге.
4. Права и обязанности сторон по договору хранения. Договоры хранения на товарном складе.
5. Основные условия организации доставки товаров железнодорожным транспортом и при авиаперевозках.
6. Особенности лицензионных договоров и соглашений.
7. Характерные особенности договора подряда. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
8. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов в рамках упрощения процедур международной торговли. Документы, применяемые при международной воздушной перевозке грузов. Документы, применяемые при международной автомобильной перевозке грузов. Порядок составления и заполнения основных страховых документов.
9. Характеристика основных международных и российских правовых источников регулирующих применение электронных документов и электронного документооборота. Документы, применяемые в отдельных таможенных процедурах и в рамках особых порядков перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу.

6.2 Виды и содержание самостоятельной работы студентов

Самостоятельному выполнению нижеуказанных заданий по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» способствуют следующие действия студентов:

- конспектирование источников и другой учебной литературы;
- проработка учебного материала (по конспектам лекций, учебной и научной литературе) и подготовка докладов на семинарах и практических занятиях, к участию в тематических дискуссиях и деловых играх;
- презентация;
- работа с нормативными документами и дополнительной базой;
- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка заключения по обзору.

6.3 Примерная тематика рефератов (докладов)

1. Правовые основы заключения международного договора купли-продажи.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Виды внешнеторговых контрактов и их содержание.
4. Условия договоров в системе бартерной торговли на международном рынке.
5. Посредники в международной торговле и посреднические услуги.
6. Договор консигнации в системе внешнеторговых посреднических услуг.
7. Таможенные процедуры, связанные с исполнением контрактных обязательств.
8. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
9. Риски, подлежащие страхованию во ВЭД.
10. Базисные условия поставки товаров по «Инкотермс-2010».
11. Товаросопроводительные документы по внешнеторговым сделкам.
12. Содержание лизингового договора и техника его подготовки.

13. Порядок заключения и реализации сделок по финансовому лизингу.
14. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок.
15. Современные транспортно-технологические системы международных перевозок внешнеторговых грузов.
16. Сделка по торговле лицензиями промышленных технологий, ноу-хау, наукоемкой технологической продукцией.
17. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
18. Международная классификация внешнеторговых документов.
19. Особенности бартерного договора во встречной торговле.
20. Общая структура и содержание внешнеторгового контракта.
21. Состав полномочий посредника по договору консигнации.
22. Состав полномочий посредника по договору комиссии.
23. Состав полномочий посредника по договору поручения.
24. Содержание агентского соглашения.
25. Содержание договора со сбытовыми посредниками-дистрибьюторами.
26. Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.
27. Содержание лицензионного внешнеторгового соглашения.
28. Договор международного финансового лизинга.
29. Структура и основные элементы договора перевозки.
30. Транспортные условия контрактов купли-продажи
31. Базисные условия поставки по «Инкотермс-2010».
32. Договор международного транспортного экспедирования: понятие, сущность, основное содержание.
33. Таможенные документы.
34. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.
35. Международные нормы регламентации внешнеторговых договоров купли-продажи товаров.
36. Существенные и несущественные условия международного контракта купли-продажи товаров.
37. Способы фиксации качества товаров в международных контрактах.
38. Товаросопроводительные документы внешнеторговой сделки.

6.4 Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы студентов

1. Богданова Е.Л., Гамидуллаев С.Н., Никитина Е.В. Таможенная стоимость: Учебное – пособие. СПб.: РИО СПб филиала РТА. 2010. –128 с.
2. Таможенный тариф Российской Федерации /Под ред. А.Н. Мячина. - СПб.: Тирекс, 2009. - 680с.- Имеется в библиотеке ГГНТУ.
3. Таможенный тариф. Ставки ввозных таможенных пошлин. - М.: ПРИОР, 2010. - 368с.
4. Основы таможенного дела: Учебник для вузов //Под общей ред. В.Г. Драганова. – М.: Экономика, 2008. – 487 с. – Имеется в библиотеке ГГНТУ.
5. Экономика и организация внешнеторговых перевозок: Учеб. / Под ред. К.В. Холопова. – М.: Юристъ, 2010. – 684 с.
История таможенного дела и таможенной политики России/А.Ю.Соломеин.-2014
Основы документооборота в таможенных делах/г.В.Элова.-2014.
Основы таможенного дела /О.Г.Старикова.-2014.
Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств/И.В. Минакова.- 2013.
Управление таможенным делом/Макрусев В.А.-2013.

Таможенное право/Беляева Е.Н.

Таможенное право/Бакаева.-2008.

7. Фонды оценочных средств

Степень освоения дисциплины учитывается следующими основными методами: опрос во время практических занятий, письменная рубежная аттестация (студент получает вопросы по всем пройденным разделам), а также по качеству докладов (самостоятельная работа), поскольку вопросы, вынесенные на самостоятельное изучение, являются непосредственным продолжением материала, изложенного на лекциях.

7.1 Вопросы к первой аттестации

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
20. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхование грузов.
27. Страхование ответственности.

7.2 Вопросы ко второй аттестации

1. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
2. Коносамент.
3. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
4. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
5. Морская накладная.
6. Железнодорожная накладная.
7. Дорожная ведомость.
8. Авиагрузовая накладная.

9. Автodorожная накладная.
10. Речная накладная.
11. Документ смешанной перевозки.
12. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
13. Группа транспортно-экспедиторских документов.
14. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
15. Экспортные и импортные лицензии.
16. Декларация об опасных грузах.
17. Акт экспертизы происхождения товара.
18. Сертификаты о происхождении товара.
19. Сертификат качества (соответствия).
20. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
21. Декларация таможенной стоимости.
22. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
23. Упрощение процедур в международной торговле.
24. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
25. Группировка разрабатываемых мер и документов.
26. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

7.3 Вопросы к зачету

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
20. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.

25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхование грузов.
27. Страхование ответственности.
28. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
29. Коносамент.
30. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
31. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
32. Морская накладная.
33. Железнодорожная накладная.
34. Дорожная ведомость.
35. Авиагрузовая накладная.
36. Автодорожная накладная.
37. Речная накладная.
38. Документ смешанной перевозки.
39. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
40. Группа транспортно-экспедиторских документов.
41. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
42. Экспортные и импортные лицензии.
43. Декларация об опасных грузах.
44. Акт экспертизы происхождения товара.
45. Сертификаты о происхождении товара.
46. Сертификат качества (соответствия).
47. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
48. Декларация таможенной стоимости.
49. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
50. Упрощение процедур в международной торговле.
51. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
52. Группировка разрабатываемых мер и документов.
53. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

7.4 Образец тестов для итогового контроля

1. В зависимости от выполняемых функций основные внешнеторговые документы это:

- а) документы по подготовке экспортной сделки;
- б) документы по подготовке импортной сделки;
- в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;
- г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;
- д) коммерческие документы;
- е) документы по платёжно-банковским операциям;
- ж) страховые документы;
- з) транспортные документы;
- и) транспортно-экспедиторские документы;
- к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергнувшегося там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

- а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергшегося переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергшегося переработке товара;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

- а) техника проведения коммерческих операций;
- б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;
- в) услуги;
- г) купля-продажа товаров на рынке;
- д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
- ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальными покупателями:

- а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким возможным иностранным покупателям;
- б) принять и подтвердить заказ покупателя;
- в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;
- г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;
- е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?

- а) когда товар изготовлен;
- б) когда нанесена маркировка;
- в) по своему усмотрению;
- г) когда товар готов к сдаче;

д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;

б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;

в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;

г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;

д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

Паспорт фонда оценочных средств дисциплины

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Классификация внешнеэкономических сделок.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос коллоквиум
2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Письменная работа
3	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос доклад
4	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос реферат
5	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Письменная работа
6	Международная классификация внешнеторговых документов.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос Тестирование
7	Международная классификация внешнеторговых документов.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос Письменная работа
8	Международная классификация внешнеторговых документов.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Блиц-опрос
9	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	ПК – 1;ПК-11;ПК-12 (частично)	Письменная работа

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

В рамках курса рекомендуется:

- изучить основную специальную литературу по изучаемой дисциплине;
- выполнить самостоятельную контрольную работу в лекционном курсе.

а) основная литература:

Кулешов А.В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб.пособие/ А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - Спб.: Троицкий мост, 2012

1. ЭБС «Айбукс» Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность:учебник/ Е.Ф. Прокушев. — М.: Дашков и К, 2012. — 500 с. -Режим доступа: <http://ibooks.ru/ЭБС>
2. «Интермедиа» Элова, Г.В. Основы документооборота в таможенных органах: учеб.пособие/ Г.В. Элова. – Спб.: Интермедиа, 2014. – 204 с. - Режим доступа: <http://intermedia-publishing.ru/>

б) дополнительная литература:

1. ЭБС «Айбукс» Таможенное право: учеб.пособие/ под ред. И.Ш. Килясханова, И.Б. Кардашовой, С.Н. Бочарова. — М.: ЮНИТИ, 2010. — 223 с. -Режим доступа:<http://ibooks.ru/>
2. Международные конвенции и соглашения по внешнеэкономической деятельности / [сост. М.С. Арабян и др.]. - М. :Экономистъ, 2008. - 1152 с.
3. Кузнецов, И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство : учебник для студентов вузов / И.Н. Кузнецов. - М. :Юрайт, 2011. - 576 с.
4. Толкушкин А.В. Таможенное дело: учебник/ А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2012. – 551 с.

в) программное обеспечение и Интернет-ресурсы:

1. www.customs.ru. – Официальный сайт Федеральной таможенной службы
2. www.consultant.ru. – Справочная правовая система «КонсультантПлюс»
3. www.wcoomd.org. – Сайт Всемирной таможенной организации
4. www.worldcustomsjournal.org – Международный таможенный электронный журнал

программное и коммуникационное обеспечение

- 1.Электронный конспект лекций.
- 2.Наборы презентаций для лекционных занятий.

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наглядные пособия и стенды для проведения практических занятий.
Электронный конспект лекций.

Составитель:

Старший преподаватель кафедры
«Менеджмент инноваций и бизнеса»



/Исаикова Б.Л./

СОГЛАСОВАНО:

Зав. кафедрой
«Менеджмент инноваций и бизнеса», д.э.н., проф.



/Асхабов Р.Ю./

Зав. вып. каф. «История и право»



/Идилов Ш.К./

Директор ДУМР, к.ф.-м.н., доц.



/Магомаева М.А./