

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Минцаев Магомед Шавалович

Должность: Ректор

Дата подписания: 20.10.2023 10:50:41

Уникальный программный ключ:

236bcc35c296f119d6aafdc22836b21db52dbc07971a86865a5825f9fa4304cc

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГРОЗНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

имени академика М.Д. Миллонщикова



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины

«Контракты и внешнеторговая документация»

Направление подготовки

38.05.02 «Таможенное дело»

Квалификация

специалист

Грозный – 2020

1. Цели и задачи дисциплины

1.1. Цель дисциплины - изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов в условиях глобализации мировой экономики.

1.2. Задачами дисциплины:

- изучение техники совершения внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности;
- изучение документов, разработанных международными экономическими организациями и относящиеся к международной коммерческой практике.

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к базовой части профессионального цикла.

Для изучения дисциплины необходимо обладать знаниями, полученными при изучении дисциплины профессионального цикла «Государственное регулирование ВЭД» модуля «Запреты и ограничения ВЭД», «Валютное регулирование и валютный контроль».

3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

профессиональные компетенции:

- способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела (ПК-1);
- владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов (ПК-7).

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- таможенное законодательство и законодательство Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела;
- виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок;
- структуру и содержание внешнеторгового контракта;
- виды и содержание документов, обеспечивающих совершение внешнеторговой сделки;

Уметь:

- осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;
- составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок; заполнять документы, необходимые для реализации внешнеэкономических сделок;
- применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации.

Владеть:

- методами и средствами получения, хранения, обработки информации, навыками использования компьютерной техники, программно-информационных систем, компьютерных сетей.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1

Вид учебной работы	Всего часов/ зач.ед.		Семестры	
			ОФО	ЗФО
1	ОФО	ЗФО	5	5
Контактная работа (всего)	51/1	12/1	51/1	12/1
В том числе:				
Лекции	17/0,3	6/05	17/0,3	6/05
Практические занятия	34/,07	6/05	34/,07	6/05
Семинары				
Лабораторные работы				
Самостоятельная работа (всего)	57/1	96/1	57/1	96/1
В том числе:				
Курсовая работа (проект)				
Рефераты	35/0,7	76/0,7	35/0,7	76/0,7
Доклады	22/0,3	20/0,3	22/0,3	20/0,3
Презентации				
Подготовка к лабораторным работам				
Подготовка к практическим занятиям				
Подготовка к зачету	3/0,1	3/0,1	3/0,1	3/0,1
Подготовка к экзамену				
Вид отчетности	зачет	Экз.	зачет	Экз.
Общая трудоемкость дисциплины	ВСЕГО в часах	108	108	108
	ВСЕГО в зач.единицах	3	3	3

5. Содержание дисциплины

5.1 Разделы дисциплины и виды занятий

Таблица 3

№ п/п	Раздел дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Всего часов
6/0,2	Классификация внешнеэкономических сделок.	2	2	4
6/0,2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	2	4	6
3.	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	2	4	6
4.	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	2	4	6
5.	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	2	4	6
6.	Международная классификация внешнеторговых документов.	2	4	6
7.	Международная классификация внешнеторговых документов.	2	4	6
8.	Международная классификация внешнеторговых документов.	1	4	5
9.	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	2	4	6

5.2 Лекционные занятия

Таблица 4

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Классификация внешнеэкономических сделок.	Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара. Статьи контракта: качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки. Статьи контракта: условия цены, условия платежа; платеж. Статьи контракта: гарантии; форс-мажор; способ урегулирования споров; юридические условия контракта; заключительные положения. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.

3	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии, поручения, агентскому договору. Структура и основные элементы договора возмездного оказания услуг. Содержание и структура договора аренды. Договор международного финансового лизинга. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга). Структура и основные элементы договора перевозки. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.
4	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных интеллектуальной собственности.	Международные торги: сущность, виды. Конкурсная документация. Порядок торгов. Льготы при оценке конкурсных заявок.
5	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	Ограниченные международные торги. Национальные конкурсные торги. Закупки в свободной торговле. Прямое заключение контракта. Выполнение целевых работ. Закупки в учреждениях ООН. Закупки по займам, представляемым финансовым посредником. Закупки по контрактам на условиях СВЭ (строительство, владение, эксплуатация) и аналогичным соглашениям с частным сектором. Государственные закупки в РФ.
6	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документы по подготовке товара к отгрузке. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара. Виды коммерческих счетов.
7	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для исполнения условий платежа во внешнеторговом контракте. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг.
8	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для осуществления официального контроля внешнеторговых грузов. Документы для таможенных целей.
9	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	Стандартизация внешнеторговых документов и данных.

5.3 Лабораторные занятия не предусмотрены.

5.4 Практические занятия (семинары)

Таблица 5

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Классификация внешнеэкономических сделок.	Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
2	Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Структура и содержание договора купли-продажи.	Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара. Статьи контракта: качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки. Статьи контракта: условия цены, условия платежа; платеж. Статьи контракта: гарантии; форс-мажор; способ урегулирования споров; юридические условия контракта; заключительные положения. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.
3	Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.	Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии, поручения, агентскому договору. Структура и основные элементы договора возмездного оказания услуг. Содержание и структура договора аренды. Договор международного финансового лизинга. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга). Структура и основные элементы договора перевозки. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.
4	Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.	Международные торги: сущность, виды. Конкурсная документация. Порядок торгов. Льготы при оценке конкурсных заявок.
5	Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.	Ограниченные международные торги. Национальные конкурсные торги. Закупки в свободной торговле. Прямое заключение контракта. Выполнение целевых работ. Закупки в учреждениях ООН. Закупки по займам, представляемым финансовым посредником. Закупки по контрактам на условиях СВЭ (строительство, владение, эксплуатация) и аналогичным соглашениям с частным сектором. Государственные закупки в РФ.

6	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документы по подготовке товара к отгрузке. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара. Виды коммерческих счетов.
7	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для исполнения условий платежа во внешнеторговом контракте. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг.
8	Международная классификация внешнеторговых документов.	Документы для осуществления официального контроля внешнеторговых грузов. Документы для таможенных целей.
9	Унификация и стандартизация внешнеторговых документов и данных.	Стандартизация внешнеторговых документов и данных.

6. Самостоятельная работа студентов по дисциплине

6.1 Вопросы к самостоятельной работе

1. Детализация и типизация контрактных положений.
2. Обычай и обыкновения как регулятор контрактных отношений.
3. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
4. Международные встречные операции: условия и особенности сделок.
5. Руководство ЕЖ ООН по составлению договора о встречной закупке.
6. Гражданский кодекс РФ о лизинге.
7. Права и обязанности сторон по договору хранения.
8. Договоры хранения на товарном складе.
9. Основные условия организации доставки товаров железнодорожным транспортом и при авиаперевозках.
10. Особенности лицензионных договоров и соглашений.
11. Характерные особенности договора подряда.
12. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
13. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов в рамках упрощения процедур международной торговли.
14. Документы, применяемые при международной воздушной перевозке грузов.
15. Документы, применяемые при международной автомобильной перевозке грузов.
16. Порядок составления и заполнения основных страховых документов.
17. Характеристика основных международных и российских правовых источников регулирующих применение электронных документов и электронного документооборота.
18. Документы, применяемые в отдельных таможенных процедурах и в рамках особых порядков перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу.

6.2. Темы рефератов

1. Правовые основы заключения международного договора купли-продажи.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Виды внешнеторговых контрактов и их содержание.
4. Условия договоров в системе бартерной торговли на международном рынке.
5. Посредники в международной торговле и посреднические услуги.
6. Договор консигнации в системе внешнеторговых посреднических услуг.
7. Таможенные процедуры, связанные с исполнением контрактных обязательств.
8. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
9. Риски, подлежащие страхованию во ВЭД.
10. Базисные условия поставки товаров по «Инкотермс-2010».
11. Товаросопроводительные документы по внешнеторговым сделкам.
12. Содержание лизингового договора и техника его подготовки.
13. Порядок заключения и реализации сделок по финансовому лизингу.
14. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок.
15. Современные транспортно-технологические системы международных перевозок внешнеторговых грузов.

6.3. Темы докладов

1. Сделка по торговле лицензиями промышленных технологий, ноу-хау, наукоемкой технологической продукцией.
2. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
3. Международная классификация внешнеторговых документов.
4. Особенности бартерного договора во встречной торговле.
5. Общая структура и содержание внешнеторгового контракта.
6. Состав полномочий посредника по договору консигнации.
7. Состав полномочий посредника по договору комиссии.
8. Состав полномочий посредника по договору поручения.
9. Содержание агентского соглашения.
10. Содержание договора со сбытовыми посредниками-дистрибьюторами.
11. Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.
12. Содержание лицензионного внешнеторгового соглашения.
13. Договор международного финансового лизинга.
14. Структура и основные элементы договора перевозки.
15. Транспортные условия контрактов купли-продажи
16. Базисные условия поставки по «Инкотермс-2010».
17. Договор международного транспортного экспедирования: понятие, сущность, основное содержание.
18. Таможенные документы.
19. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.
20. Международные нормы регламентации внешнеторговых договоров купли-продажи товаров.

6.4 Учебно-методическое обеспечение:

основная литература

1. Богданова Е.Л., Гамидуллаев С.Н., Никитина Е.В. Таможенная стоимость: Учебное – пособие. СПб.: РИО СПб филиала РТА. 2018. –128 с.
2. Таможенный тариф Российской Федерации /Под ред. А.Н. Мячина. - СПб.: Тирекс, 2016. - 680с.- Имеется в библиотеке ГГНТУ.
3. Таможенный тариф. Ставки ввозных таможенных пошлин. - М.: ПРИОР, 2016. - 368с.
4. Основы таможенного дела: Учебник для вузов //Под общей ред. В.Г. Драганова. – М.: Экономика, 2018. – 487 с. – Имеется в библиотеке ГГНТУ.
5. Экономика и организация внешнеторговых перевозок: Учеб. / Под ред. К.В. Холопова. – М.: Юристъ, 2018. – 684 с.

дополнительная литература

- 1.История таможенного дела и таможенной политики России/А.Ю.Соломеин.-2014
- 2 .Основы документооборота в таможенных делах/г.В.Элова.-2014.
3. Основы таможенного дела /О.Г.Старикова.-2014.
4. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств/И.В. Минакова.-2013.
5. Управление таможенным делом/Макрусев В.А.-2013.
6. Таможенное право/Беляева Е.Н.
7. Таможенное право/Бакаева.-2008.

7. Оценочные средства

7.1 Вопросы к первой рубежной аттестации

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
20. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхование грузов.
27. Страхование ответственности.

7.2 Вопросы ко второй рубежной аттестации

1. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
2. Коносамент.
3. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
4. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
5. Морская накладная.
6. Железнодорожная накладная.
7. Дорожная ведомость.
8. Авиагрузовая накладная.
9. Автодорожная накладная.
10. Речная накладная.
11. Документ смешанной перевозки.
12. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
13. Группа транспортно-экспедиторских документов.
14. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
15. Экспортные и импортные лицензии.
16. Декларация об опасных грузах.
17. Акт экспертизы происхождения товара.
18. Сертификаты о происхождении товара.
19. Сертификат качества (соответствия).

20. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
21. Декларация таможенной стоимости.
22. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
23. Упрощение процедур в международной торговле.
24. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
25. Группировка разрабатываемых мер и документов.
26. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

7.3. Образцы тестов к рубежным аттестациям

1-я рубежная аттестация:

1. В зависимости от выполняемых функций основные внешнеторговые документы это:

- а) документы по подготовке экспортной сделки;
- б) документы по подготовке импортной сделки;
- в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;
- г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;
- д) коммерческие документы;
- е) документы по платёжно-банковским операциям;
- ж) страховые документы;
- з) транспортные документы;
- и) транспортно-экспедиторские документы;
- к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

- а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергшегося переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергшегося

- переработке товара;
в) оба ответа правильные;
г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

- а) техника проведения коммерческих операций;
б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;
в) услуги;
г) купля-продажа товаров на рынке;
д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальными покупателями:

- а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким возможным иностранным покупателям;
б) принять и подтвердить заказ покупателя;
в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;
г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;
е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?

- а) когда товар изготовлен;
б) когда нанесена маркировка;
в) по своему усмотрению;
г) когда товар готов к сдаче;
д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

- а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;
б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;
в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;
г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;
д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

2-я рубежная аттестация

Тест №1

1. Условие сделки купли-продажи переход собственности на товар от продавца к покупателю является:

- А). Обязательным;
- Б). Не существенным;
- В). Не обязательным;
- Г). Верны ответы Б). и В).

2. В соответствии с какой группой терминов продавец не обязан доставлять товар, очищенный для импорта в стране назначения?

- А). Группа F;
- Б). Группа D;
- В). Группа C;
- Г). Группа E.

3. Сколько основных терминов включает в себя редакция Инкотермс-2000?

- А). 15;
- Б). 13;
- В). 28;
- Г). Нет правильного ответа.

4. Для какого из основных базисных условий контракта по способам транспортировки выделяют один вариант:

- А). Для любых видов транспорта;
- Б). Для смешанных перевозок;
- В). Для морского и водного внутреннего транспорта;
- Г). Для воздушного транспорта.

5. Какое из перечисленных условий применяется только при морских перевозках?

- А). DES;
- Б). СРТ;
- В). САФ;
- Г). Верны ответы А). и В).

6. Продавец должен застраховать товар и нести расходы по страхованию в соответствии с термином:

- А). FAS;
- Б). CIF;
- В). FCA;
- Г). Нет правильного ответа.

7. Какие функции выполняет коносамент?

- А). Свидетельство договора перевозки;
- Б). Средство передачи прав на транзитный товар другой стороне;
- В). Доказательство поставки товара на борт судна;
- Г). Верны все варианты.

8. К торговым компенсационным сделкам на денежной основе, предусматривающие участие экспортера в реализации товаров, предлагаемых импортером, не относят:

- А) Сделки типа «оффсет»;
- Б). Сделки типа «свитч»;
- В). Встречные закупки;
- Г). Нет правильного варианта ответа.

9. Положения Венской конвенции применяются участниками внешнеторговых операций:

- А). Обязательно;
- Б). Имеют рекомендательный характер.

10. Венская конвенция регламентирует процедуры, связанные с:

- А). Оформление сделки;

- Б). Последующее исполнение сделки;
- В). Наказанием сторон сделки;
- Г). Верны ответы А). и Б).

7.4. Вопросы к зачету

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
20. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхование грузов.
27. Страхование ответственности.
28. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
29. Коносамент.
30. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.

7.5. Образец билета для итогового контроля

ГРОЗНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НЕФТЯНОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

имени академика М.Д. Миллионщикова

БИЛЕТ № 1

Институт ИЦЭиТП Кафедра « Информационное право и юриспруденция»

Дисциплина Контракты и внешнеторговая документация Семестр 5

1. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах
2. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов
3. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

УТВЕРЖДАЮ:

«20» 11 2020 г.

Зав.кафедрой _____

7.6. Текущий контроль

Темы для устного опроса на практических занятиях

Тема: Классификация внешнеэкономических сделок.

1. Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок.
2. Нормативно–правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере.
3. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности

Тема: Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта).

1. Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара.
2. Статьи контракта: качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки.
3. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.

Тема: Структура договорных отношений в рамках международной встречной торговли.

1. Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии, поручения, агентскому договору.
2. Структура и основные элементы договора возмездного оказания услуг.
3. Содержание и структура договора аренды.
4. Договор международного финансового лизинга.
4. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга).

Тема: Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.

1. Международные торги: сущность, виды.
2. Конкурсная документация.
3. Порядок торгов.
4. Льготы при оценке конкурсных заявок.

Тема: Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических договоров.

1. Ограниченные международные торги.
2. Национальные конкурсные торги.
3. Закупки в свободной торговле.
4. Прямое заключение контракта.
5. Закупки по контрактам на условиях СВЭ (строительство, владение, эксплуатация) и аналогичным соглашениям с частным сектором.
6. Государственные закупки в РФ.

Тема: Международная классификация внешнеторговых документов.

1. Документы по обеспечению производства экспортного товара.
2. Документы по подготовке товара к отгрузке.
3. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара.
4. Виды коммерческих счетов.

**8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
а) основная литература:**

1. Кулешов А.В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб.пособие/ А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - Спб.: Троицкий мост, 2012

1. ЭБС «Айбукс» Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность:учебник/ Е.Ф. Прокушев. — М.: Дашков и К, 2012. — 500 с. -Режим доступа: <http://ibooks.ru/ЭБС>

2. «Интермедиа» Элова, Г.В. Основы документооборота в таможенных органах: учеб.пособие/ Г.В. Элова. – СПб.: Интермедиа, 2014. – 204 с. - Режим доступа: <http://intermedia-publishing.ru/>

б) дополнительная литература:

1. ЭБС «Айбукс» Таможенное право: учеб. пособие / под ред. И.Ш. Киялханова, И.Б. Кардашовой, С.Н. Бочарова. — М.: ЮНИТИ, 2010. — 223 с. -Режим доступа:<http://ibooks.ru/>
2. Международные конвенции и соглашения по внешнеэкономической деятельности / [сост. М.С. Арабян и др.]. - М. :Экономистъ, 2008. - 1152 с.
3. Кузнецов, И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство : учебник для студентов вузов / И.Н. Кузнецов. - М. :Юрайт, 2011. - 576 с.
4. Толкушкин А.В. Таможенное дело: учебник/ А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2012. – 551 с.

в) Интернет-ресурсы:

1. www.customs.ru. – Официальный сайт Федеральной таможенной службы
2. www.consultant.ru. – Справочная правовая система «Консультант Плюс»
3. www.wcoomd.org. – Сайт Всемирной таможенной организации
4. www.worldcustomsjournal.org – Международный таможенный электронный журнал

в) Программное и коммуникационное обеспечение

1. Электронный конспект лекций.
2. Наборы презентаций для лекционных занятий.


9. Материально-техническое обеспечение дисциплины


1. Аудиторный фонд Университета
2. Библиотека Университета
3. Учебно-методические, справочные и иные материалы, находящиеся на кафедре.

Составитель:

Ст. преподаватель кафедры ИПиЮ»  /З.А. Ханкарова/

СОГЛАСОВАНО:

Зав. кафедрой ИПиЮ  /М.А. Абдулкадырова./

Зав. выпускающей каф.  / М.А. Абдулкадырова /

Директор ДУМР  /М.А.Магомаева/

